

Bokslut

2017

Vi gör det möjligt

Vi har arbetat tillräckligt länge med ekonomi för att se sedlar bytas ut, valutor försvinna och storbanker falla. Men en sak har varit konstant. Människan. Vi ser att dagens människa ställer högre krav på enkelhet, användbarhet och snabba flöden.

Därför är vårt löfte att engagera oss mer i våra kunder. Så att vi kan förstå deras behov och problem. Deras vardag. Och på så sätt alltid ta fram tjänster som är relevanta med nytta både för företagare och privatpersoner. Så att de kan fortsätta att fokusera på det som är viktigt för dem och deras verksamhet.

I takt med att vi fortsätter växa håller vi alltid ögonen öppna efter nya sätt att infria vårt löfte om att göra det möjligt för våra kunder. Hjälpa dem driva sina företag framåt.

Idag finns vi på flera marknader runt om i Europa och vi fortsätter att växa. Både organiskt och via olika förvärv.

I årets bokslutsrapport kan du läsa om hur vår verksamhet har vuxit, det gångna årets väsentliga händelser och några exempel på hur vi har hjälpt våra kunder att växa.



*Lennart Ågren
vd, Svea Ekonomi*

Flerårsöversikt för koncernen (Kkr)

Resultaträkningar		2017	2016	2015	2014	2013
Räntenetto		1 160 387	885 689	778 302	578 141	434 469
Provisioner, netto		1 066 170	1 015 163	930 729	818 630	708 767
Övriga rörelseintäkter		110 056	89 953	99 887	101 381	65 622
Rörelsens intäkter		2 336 613	1 990 805	1 808 918	1 498 152	1 208 858
Rörelsens kostnader		-1 458 571	-1 386 118	-1 260 418	-1 049 606	-864 449
Resultat före kreditförluster		878 042	604 687	548 500	448 546	344 409
Kreditförluster, netto		-92 449	-138 946	-162 967	-121 181	-148 978
Nedskrivningar finansiella anläggningstillgångar		0	0	-466	-1 460	0
Rörelseresultat		785 593	465 741	385 067	325 905	195 431
Skatt på årets resultat		-135 143	-114 642	-109 968	-94 738	-52 519
Årets resultat		650 450	351 099	275 099	231 167	142 912
Balansräkningar						
Belåningsbara statsskuldsförbindelser m.m.		11 041	10 000	0	0	0
Utlåning till kreditinstitut	1)	1 688 428	1 969 596	1 367 998	1 880 907	1 048 866
Utlåning till allmänheten		11 375 227	8 585 904	6 006 656	5 150 410	4 289 118
Övriga tillgångar		2 649 743	1 904 123	2 393 894	2 114 276	1 529 825
Tillgångar		15 724 439	12 469 623	9 768 548	9 145 593	6 867 809
Skulder till kreditinstitut		64 704	7 869	14 816	29 052	37 730
Inlåning från allmänheten		12 554 571	9 920 075	7 641 412	7 544 755	5 561 667
Övriga skulder		942 960	875 926	726 206	466 794	346 943
Eget kapital		2 162 204	1 665 753	1 386 114	1 104 992	921 469
Skulder och eget kapital		15 724 439	12 469 623	9 768 548	9 145 593	6 867 809
Nyckeltal						
Avkastning på totala tillgångar, %	2)	4,6	3,2	2,9	2,9	2,2
Avkastning på eget kapital, %	3)	34,0	23,0	22,1	22,8	16,5
Skuldsättningsgrad	4)	6,4	6,3	6,6	6,9	6,4
Soliditet, %	5)	13,8	13,4	14,2	12,1	13,4
Intäkter/kostnader exkl kreditförluster	6)	1,6	1,4	1,4	1,4	1,4
Intäkter/kostnader inkl kreditförluster	7)	1,5	1,3	1,3	1,3	1,2
Kreditförlustnivå, %	8)	0,9	1,9	2,9	2,6	3,9
Totalt kapital i konsoliderad situation	9)	2 275 652	1 786 707	1 468 418	951 780	790 612
Total kapitalrelation i konsoliderad situation, %	10)	15,5	15,1	15,3	11,9	-
Kapitaltäckningskvot i konsoliderad situation	11)	-	-	-	-	1,5
Kassaflöde löpande verksamhet, kkr	12)	883 358	795 329	703 254	629 917	539 625
Medelantal årsanställda	13)	1 033	980	916	839	656

1) Inklusive Kassa och banktillgodohavanden hos centralbanker.

2) Årets resultat i procent av genomsnittliga totala tillgångar.

3) Årets resultat i procent av genomsnittligt eget kapital.

4) Genomsnittliga skulder dividerat med genomsnittligt eget kapital.

5) Eget kapital i procent av totala tillgångar vid årets utgång.

6) Rörelsens intäkter dividerat med rörelsens kostnader.

7) Rörelsens intäkter dividerat med rörelsens kostnader inklusive kreditförluster, netto.

8) Kreditförluster i procent av genomsnittlig utlåning till allmänheten.

9) Kapitalbas lika med summan av kärnprimärkapital, primärkapital och supplementärt kapital.

10) Totalt kapital i procent av summa riskvägda exponeringar.

11) Totalt kapital dividerat med kapitalkrav enligt pelare 1.

12) Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av verksamhetens tillgångar och skulder.

13) Genomsnitt av antalet anställda vid årets ingång respektive årets utgång.



En skarp lösning gav Synsam Lifestyle™ ett bättre flyt

För att hålla tempot med kunder som byter bågär allt oftare tog Synsam fram en tjänst som lät kunderna prenumerera på tre olika bågär mot en fast månadskostnad. Abonnemangstjänsten, som heter Synsam Lifestyle™, blev snabbt en succé. Men Synsam var inte vana vid att ta betalt på det här sättet.

De lämnade ut tre par glasögon på dag 1 men fick inte full betalning förrän efter 24 månader. Så, Synsam började leta efter en finansieringslösning som skulle passa just deras behov.

Vi tog hand om faktureringen och gav den finansiella styrkan de behövde för att fortsätta vässa sitt erbjudande. Resultatet blev ett bättre flyt för Synsams affärer, ökade intäkter och en hög kundnöjdhet.

2 000

nya prenumeranter
första halvåret

8

procent i ökade
intäkter

9/10

i betyg för
kundnöjdhet

Väsentliga händelser under året

Året har präglats av expansion och ökad utlåning respektive inlåning. Den positiva resultatutvecklingen är i huvudsak hänförlig till ett ökat ränte- och provisionsnetto. I koncernen har kreditförlusterna avseende utlåning till privatpersoner minskat och förlusterna avseende utlåning till företag ökat. De totala kreditförlusterna har därmed minskat jämfört med föregående år. Minskningen av kreditförlusterna avseende utlåning till privatpersoner är i huvudsak hänförlig till nya bedömningar av framtida kassaflöden, se vidare not 13 i årsredovisningen.

De finansiella verksamheterna har utvecklats enligt plan eller bättre med undantag för Schweiz och Holland som har utvecklats något sämre än plan och valutaväxlingsverksamheten i Sverige som har utvecklats väsentligt sämre än plan. Investeringen i förfallna fordringsstockar i Öst- och Centraleuropa har utvecklats bättre än plan.

Inkassoverksamheten i Sverige har utvecklats bättre än plan medan verksamheterna i Norge, Finland, Danmark och Estland har utvecklats sämre än plan. Den östeuropeiska verksamheten har utvecklats bättre än plan.

Arne Liljedahl har ersatt Ulf Geijer som styrelseledamot och styrelsens ordförande från och med mars 2017.

Här följer en tidslinje innehållandes några av de mest väsentliga händelserna från året som gått.

2017

Mars
Februari

I februari 2017 förvärvades samtliga aktier i Svea Financial Services AB (tidigare Flextronics International AB) som är vilande. Moderbolaget har under året erhållit utdelning från dotterbolaget om 204,8 miljoner kronor, vilket har medfört en nedskrivning av aktierna i dotterbolaget med 136,1 miljoner kronor.

I mars 2017 har nedskrivning av aktierna i det ungerska dotterbolaget Svea Finance ZRT gjorts med 17,9 miljoner kronor efter genomförd nyemission om 6,2 miljoner kronor, vilket har belastat rörelseresultatet i moderbolaget.

Under året har dotterbolaget Rhoswen Limited upplösts genom fusion och uppgått i dotterbolaget Svea Ekonomi Cyprus Limited.

Under året förvärvades resterande 5% av aktierna i dotterbolaget Svea Ekonomi Cyprus Limited som därmed är helägt. I juni 2017 har nedskrivning av aktierna i dotterbolaget gjorts med 57,8 miljoner kronor efter genomförd nyemission om 57,8 miljoner kronor, vilket har belastat rörelseresultatet i moderbolaget. I oktober 2017 har nedskrivning av aktierna i dotterbolaget gjorts med ytterligare 19,5 miljoner kronor efter ännu en genomförd nyemission om 19,5 miljoner kronor, vilket har belastat rörelseresultatet i moderbolaget. En investering om cirka 20 miljoner euro har också gjorts i förvärv av en enskild fordringsstock i Kroatien.

Investeringar har gjorts i ett nybildat koncernföretag i Norge som bedriver billingverksamhet samt i intresseföretaget Stidner Complete AB som utvecklar fraktlösningar för e-handeln. Vidare har innehaven i intresseföretagen Trade in Sports Europe AB och CreditExpress N.V. minskat.

I juli 2017 förvärvades 61,54% av aktierna i Nicknamed AB som bedriver verksamhet inom IT-utveckling. I Norge har dotterbolaget Smartvarsling Drift AS bildats för att säkerställa en fordran inom verksamhetsområdet AFT.

I oktober 2017 har avtal ingåtts om att dotterbolaget Svea Inkasso AB ska förvärva samtliga aktier i intresseföretaget CreditExpress N.V. av Svea Ekonomi AB (publ) samt av övriga externa aktieägare, med tillträde i januari 2018. CreditExpress-koncernen bedriver genom sina dotterbolag inkassoverksamhet i Östeuropa och blir därmed helägt.

I oktober 2017 genomfördes en indragning av aktier i bolaget för återbetalning till aktieägare med 40 miljoner kronor.

Moderbolaget emitterade i november 2017 ytterligare ett konvertibellån om 100 miljoner kronor som tecknats av det nya företaget Svea Intressenter 3 AB. I november 2017 konverterades också det tidigare konvertibellånet till eget kapital, genomfördes en indragning av aktier samt utökades befintligt förlagslån från 75 till 100 miljoner kronor.

I december 2017 har en investering gjorts i ett nybildat koncernföretag i Holland som ska bedriva utlåningsverksamhet till företag.

I december 2017 har avtal ingåtts om att sälja valutaväxlingsverksamheten i dotterbolaget Svea Exchange AB med tillträde för köparen i mars 2018.

I december har nedskrivningsprövningar gjorts avseende verksamheter som har utvecklats sämre än plan, vilket har belastat rörelseresultatet i koncernen med 5,2 miljoner kronor.



Vi växer med CreditExpress

Svea Ekonomi har, via dotterbolaget Svea Inkasso AB, utökat sitt ägande i Ungern-baserade inkassoföretaget CreditExpress Group från 33 procent av aktierna till 100 procent. CreditExpress Group omsätter cirka 250 miljoner kronor och har cirka 1 000 anställda i tio länder i Central- och Östeuropa. Svea Ekonomi och CreditExpress har haft ett nära samarbete i många år och Svea Ekonomi har varit delägare sedan 2013.

– CreditExpress har entusiastiska medarbetare som driver en verksamhet i världsklass, hela tiden med ny och innovativ teknik. Vi välkomnar CreditExpress till familjen och är övertygade om att vårt samgående kommer att tas emot positivt på marknaden, säger Lennart Ågren, vd i Svea Ekonomi.

– Svea Ekonomi är den perfekta ägaren för oss. Det är en pålitlig leverantör av finansiella tjänster, har ett starkt varumärke och är välkänt på den nordiska marknaden sedan 1981. Jag ser stora möjligheter att utveckla och expandera vår verksamhet tillsammans med Svea Ekonomi, säger Balazs Pados, vd i CreditExpress Group.

1 000

anställda i tio länder i
Central- och Östeuropa

250

miljoner kronor
i omsättning

+ 3 000

kunder som har fått hjälp
med skuldhantering

Hur vi har hjälpt våra kunder att växa



Lysman AB

Trots stark tillväxt med siffror som pekade rakt uppåt fick inte Lysman förståelse från storbankerna när de sökte finansiering. Att sälja lampor på nätet passade inte in i bankernas mallar.

Istället för att stirra oss blinda på våra egna mallar lyssnade vi noga på vad Lysman hade att säga. Slutsatsen var att idén var god, ambitionen fanns och trenden var positiv. Vi förstod samtidigt att det krävdes en större satsning för att växa ytterligare.

Lösningen blev en företagskredit som gjorde det möjligt för Lysman att uppdatera sin sajt och utöka sitt produktutbud.

Bygghemma

Bygghemma är idag en av Nordens ledande internetbutiker inom gör-det-själv sektorn. De använder våra betallosningar för att öka konverteringen och öka genomsläppet i kassan utan att riskera stora kreditförluster.

Mycket av magin ligger i att vi fått möjligheten att anpassa våra betallosningar till just Bygghemmas verksamhet. Bygghemma släppte in oss i diskussioner om mål och visioner för deras webshoppar och försäljning. Vi kontrade genom att förklara hur våra betallosningar fungerar och därefter kunde vi se ihop de två och utveckla dem för att fungera optimalt tillsammans.

99%

i godkännandegrad
i checkouten

**180 miljoner till
3,5 miljarder kronor**

i omsättning på fem år



Hur vi har hjälpt våra kunder att växa



Arlanda Express

Arlanda Express valde en skräddarsydd lösning som gör det möjligt för resenärerna att boka och betala sina biljetter direkt i appen. Betallösningen och appen i sin helhet utvecklades in-house. Våra system i bakgrunden med appmiljön helt enligt Arlanda Express palett.

Lösningen inkluderade även en förenklad biljettkontroll för konduktörerna, med hjälp av en unik bild i appen som uppdateras automatiskt. Passagerarna visar upp bilden via appen. Konduktörerna ser att det är rätt bild. Biljettkontrollen är klar. Så enkelt som det kan bli.

10%

av intäkterna kom via försäljning i appen

195 000


nedladdningar på iOS och Android-enheter

Parkman i Sverige AB

Miljö och service står i fokus när Parkman i Sverige utvecklar system för parkeringsgarage. För att göra det ännu enklare för kunderna att betala i bomlösa garage skräddarsydde man en lösning för fakturering tillsammans med oss på Svea Ekonomi.

Vi tog fram en lösning som gör det smidigt att i efterhand fakturera de som inte betalat inom 48 timmar. En fil skapas och skickas till oss med registreringsnummer och parkeringsavgift, vi fakturerar och tar hand om påminnelser och krav.





Läs mer på
svea.com

SVEA
EKONOMI