

PRIVAT

Update

SVEA

#1 2020

Så kommer corona att förändra vårt beteende

5 tips

för att lyckas med din löneförhandling

Sjuksköterskan som blev affärsängel

Hemma-jobbaren

Här är några av de bästa råden



5 saker du behöver veta om bolån

Innehåll Nr 1 2020

4 5 tips för att lyckas med din löneförhandling

För att få högre lön måste man ofta förhandla med sin arbetsgivare. Här får du tips om hur du förbereder dig.

6 Ett samlingslån kan lyfta din ekonomi

Avbetalningsköp, snabb lån, olika kortkrediter. Tillsammans blir det dyrt. Ersätt med ett lån och spara pengar.

8 Så agerar du på en orolig bostadsmarknad

Tro på lägre bostadspriser, oro för framtid och ekonomi, men möjlighet till amorteringsfritt skapar än så länge lugn på bostadsmarknaden.

10 5 saker du behöver veta om bolån

Är du i färd med att leta nytt boende, kanske för första gången eller är det dags för förändring? Då undrar du kanske också vilket bolån du kan få.

12 Guide för dig som ska köpa bostadsrätt

Länelöfte innan visning? Hur mycket måste jag amortera? Köpa först och sälja sen? Är du på väg att köpa ett nytt boende kan du ha många frågor.

14 Kan du ekonomernas fikonspråk?

Ekonomi innehåller många ord som kan förvirra. Varför heter det till exempel kapitalförsäkring när kapitalet ändå inte är försäkrat?

16 Klok sparstrategi i kristider

Just nu är många oroliga för sin privatekonomi. Samtidigt visar statistik att 20 procent av svenskarna inte sparar alls.

18 Sjuksköterskan som blev affärsängel

Ann-Charlotte Beckman gick från IVA till att bli affärsängel inom sitt eget kompetensområde: Vården.

20 Så kommer corona att förändra vårt beteende från grunden

Coronakrisen kommer att förändra människors beteende i grunden. Framförallt blir det skillnad på funktionellt och socialt. Det tror föreläsaren, författaren och ekonomen Kjell A Nordström.

22 Bästa råden till hemma-jobbarna

Hemma-jobbandet ger nya utmaningar. Svenskarna överöses med goda råd om hur man bäst löser problemen. Här är några av de bästa råden.



4-5
5 tips för att lyckas med din löneförhandling



10-11
5 saker du behöver veta om bolån



20-21
Så kommer corona att förändra vårt beteende från grunden



16-17

Klok sparstrategi i kristider



22-23

Bästa råden till hemma-jobbarna



18-19

Sjuksköterskan som blev affärsängel

Goda råd i oroliga tider

Den här våren har ingenting varit sig likt. Som om det inte räckte med att oroa sig för att bli sjuk i covid-19 – många tvingas också se över sin privatekonomi, även om den såg utmärkt ut i januari. Korttidsarbete innebär mindre pengar i plånboken och hotet om uppsägning svävar över många.

Men det finns också ljuspunkter. Det kraftiga börsraset som kom i mars hade när detta skrivs till stor del tagits igen. Därmed får sparekonomen Annika Creutzer rätt, när hon säger att det inte är när det rasar som man ska sälja aktiefonder – då ska man köpa. Läs mer om hennes goda råd på sidan 16.

Annika Creutzer har även rätt i en annan sak: Bostadsmarknaden har hittills klarat coronakrisen bättre än väntat. Priserna har visserligen sjunkit en aning, och det har blivit köparens marknad. Det innebär att du som köper en bostad just nu har längre tid på dig att tänka och räkna innan du måste slå till. Det är en klar fördel.

Men i verkligheten är det sällan som marknaden eller politiken styr över när man ska köpa eller sälja en bostad. Det är ofta hela andra saker, som studier, jobb, barnafödande, skilsmässor. I det här numret av Update kan du läsa om den bästa strategin för att agera på en bostadsmarknad som trots allt inte är precis som vanligt.

Du som redan har en bostad och ett bolån kanske kan använda det för att förbättra din ekonomi i höst. Missa inte tipsen här!

Trevlig läsning!

”Det är inte när det rasar som man ska sälja aktiefonder – då ska man köpa.”



Lennart Ågren
Vd, Svea Ekonomi

5 tips för att lyckas med din löneförhandling

För att få högre lön måste man ofta förhandla med sin arbetsgivare. Många är nervösa för samtalet helt i onödan – båda parter vet ju på förhand vad mötet ska handla om. Dessutom är din arbetsgivare helt beroende av duktiga medarbetare. Så torka handsvetten och gå in på mötet med högburet huvud.

Tänk ut på förhand vilken lön du vill ha



1. Kom förberedd

Tänk ut på förhand vilken lön du vill ha. Den måste stämma med din position, din arbetsinsats, eventuellt med din ålder och med hur löneläget allmänt ligger på företaget och i branschen. Försök därför ta reda på vad dina kolleger har för lön. Ofta är det inte uppgifter som arbetsgivaren delar med sig av, så fråga runt så diskret du kan. Ta också reda på vad motsvarande yrke ger för lön i andra företag. Kolla särskilt om det finns generella löneskillnader mellan till exempel kvinnor och män. Fackförbunden kan ha sådan statistik. När du har kommit fram till en summa, ta i lite extra vid förhandlingen så du har något att backa på.

2. Lista argumenten

Nu gäller det att tänka efter vad som har hänt sedan förra löneförhandlingen. Här är några användbara argument som kan få chefen intresserad av att höja din lön.

- Du kanske har fått nya och mer ansvarsfulla arbetsuppgifter
- Tagit initiativet till någon ny rutin som sparar pengar åt företaget
- Fått fler medarbetare som du är chef över
- Har fått - eller fått större - budgetansvar
- Gått en utbildning som höjer din kompetens

3. Var saklig

När du drar argumenten för chefen på mötet – håll känslorna utanför. Håll dig till de argument du har tänkt ut i förväg. Gå inte fällan och säg att du "behöver" högre lön eftersom "allt har blivit dyrare" eller liknande. Din chef kanske bryr sig, men inte hans chefer.

4. Dra rättvisekortet

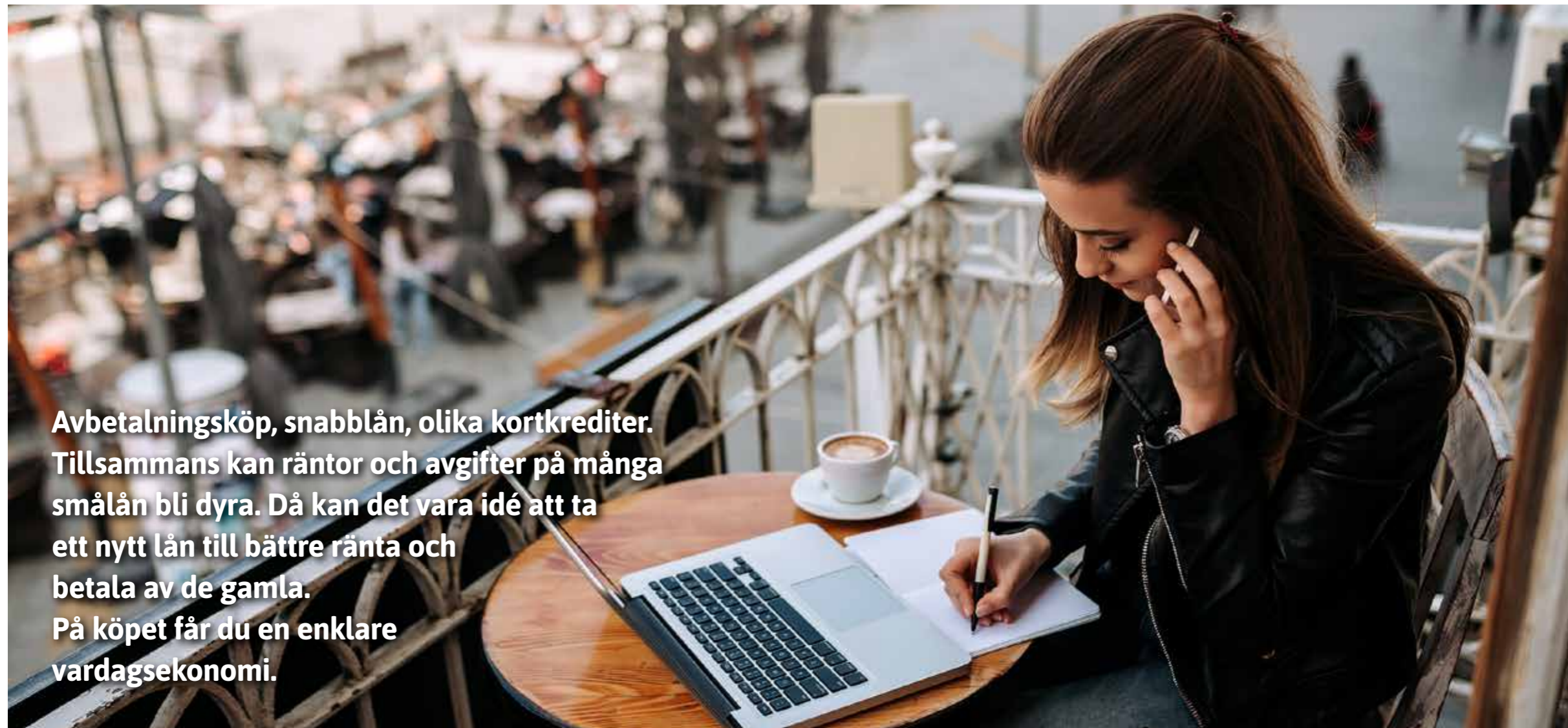
Om argumenten ovan inte biter, ta till statistiken som du tog fram i förväg. Har kolleger med liknande arbetsuppgifter högre lön, bör du också ha det. Om du är kvinna och männen generellt tjänar bättre, behöver det rättas till. Ingen arbetsgivare vill framstå som orättvis.

5. Sök andra jobb

I slutändan handlar lönesamtalet om i fall du är beredd att jobba kvar till den lön ni kommer överens om. I de flesta fall drar sig anställda för att byta jobb, vilket arbetsgivaren känner till. I många fall finns det därför inget annat sätt att höja sin lön rejält än att söka nytt jobb – och få det. Men tänk på att det är meningslöst att komma med tomma hot till din arbetsgivare under lönesamtalet. Om du kan visa att du har fått ett nytt jobb men ändå är beredd att stanna kvar mot högre lön – då kan det fungera.

Källa: Unionen, Utbildning.se m fl

Ett samlingslån kan lyfta din ekonomi



Avbetalningsköp, snabblån, olika kortkrediter. Tillsammans kan räntor och avgifter på många smålån bli dyra. Då kan det vara idé att ta ett nytt lån till bättre ränta och betala av de gamla. På köpet får du en enklare vardagsekonomi.



”Oftast kan kunden spara tusenlappar varje månad.”

Helena Klein

och minska skuldbördan, säger Helena Klein.

Det är en stor fördel att de gamla lånen faktiskt betalas av, även om det tar tid. Det innebär att kunden slipper leva på existensminimum som vid utmätning eller en skuldsanering hos Kronofogden.

– Det här är mycket mer än bara en lånetjänst. Det är också något av ett kuratorsjobb eftersom många av de här personerna har det jobbigt på flera sätt. Dessutom har de ofta fått ett dåligt bemötande från sin vanliga bank. Men vi kan berätta att de inte är ensamma om sin situation, vi jobbar ju med det här varje dag. Det får kunderna att må lite bättre. Det är ett tacksamt jobb, eftersom vi skapar en helt ny ekonomisk livssituation för dem vi lyckas hjälpa, säger Helena Klein.

Inte nog med att det kan bli dyrt att ha många smålån – det är också irriterande att behöva betala många räkningar varje månad. Genom att samla dem i ett enda större lån, blir det bara en räkning att betala. Det kan också vara ett bra sätt att tänka till och överväga om du verkligen behöver ta så många krediter i framtiden.

Det här gäller för dig som har koll på din ekonomi och – även om det är oekonomiskt – har råd med din

livsstil. Åtgärden att samla ihop smålånen, ta ett nytt och betala av kan du genomföra själv.

Ibland behövs professionell hjälp

Annat är det för dig som har hamnat i en riktig skuldfälla, där räntor och amorteringar inte har skötts utan en del har gått till kronofogden. Du kanske har höga skulder och flera betalningsanmärkningar. I så fall kan

det behövas professionell hjälp.

– De flesta som hamnar i den här situationen har inte misskött sig. Det kan istället handla om skilsmässa, arbetslöshet, sjukdom eller någon annan händelse som har försämrat privatekonomi och gjort att skulderna hopat sig, säger Helena Klein, som är chef för Privatlån, Spar och Skuldfinansiering på Svea Ekonomi.

Vem som helst kan ansöka om Skuldfinansiering hos Svea Ekonomi,

som då hjälper kunden att ta kontroll över sin ekonomi.

– Vi försöker få fram alla kundens skulder och förhandlar med fordringsägarna när förutsättningar finns för det. Sen kartlägger vi vilka lån som redan har låg ränta och bra villkor, till exempel bolån eller billån. Dessa får kunden behålla. Efter det kan vi förhoppningsvis ge kunden ett lån med vilket vi löser alla ”dåliga lån”, alltså de med hög ränta och hårda

villkor samt naturligtvis skulderna till Kronofogden.

Vi hjälper till att ta fram en budget

– När skuldsammanställningen och förhandlingarna är klara räknar vi ut en månadskostnad och gör en budget som kunden får ta ställning till. Oftast kan kunden spara tusenlappar varje månad och få mer att leva på. Samtidigt ger det möjlighet att amortera

Så agerar du på en orolig bostadsmarknad

Tro på lägre bostadspriser, oro för framtid och ekonomi, men möjlighet till amorteringsfritt skapar än så länge lugn på bostadsmarknaden. Så ser läget ut för dem som i dagarna ska sälja eller köpa bostad.

Gå igenom din ekonomi ifall du behöver köpa eller sälja, så att du är förberedd ifall det inte går som du hoppats, säger Helen Bruhn, bolåneexpert på Svea Ekonomi.

Köparnas beteende har förändrats

Vad händer på bostadsmarknaden när ekonomin tvärbromsar och antalet anmälda varsel ökar i hög takt till följd av covid-19? Exempelvis de två sista veckorna i mars sjönk antalet sålda bostadsrätter med 15 procent jämfört med 2019, men priserna har än så länge inte påverkats i samma utsträckning, rapporterar Svensk Mäklarstatistik.

Henrik Rundgren, mäklare och pressansvarig på mäklarfirmen Notar ser framförallt att köparnas beteende har förändrats i ett första skede. De som tidigare kom på visningar bara av nyfikenhet undviker att komma och de privata visningarna som kräver föransmälning blir flera. Efterfrågan på digitala lösningar, med filmade visningar och där kontakt med mäklaren sker via olika appar, ökar dessutom stort. Men många av dem som söker bostad just nu har redan sålt, vilket gör att köparna finns.

Många vill ha en snabb affär

– Det vi ser är att många vill se en snabb affär och även att köparna snarare är beredda att betala mer – man är osäker på vad som kommer hända framöver, tänk om Sverige stänger ner som våra europeiska grannar och då står du kanske där utan bostad, säger Henrik Rundgren.

På sikt är det däremot allt fler som förväntar sig fallande priser. Men ing-

en vet ännu hur mycket krisen kommer påverka bostadsmarknaden.

– Landar vi i en lågkonjunktur så påverkar det rimligen priserna nedåt. Men om säljarna då väljer att sitta still i båten och vi får ett minskat utbud av bostäder kan det samtidigt hålla

priserna uppe, säger Henrik Rundgren.

Möjlighet till amorteringsfritt från 14 april

Finansinspektionen har meddelat att låntagare kan be om amorteringsfritt hos banken för sina bolån. På så vis

får hushållen mer pengar att kunna använda för att hålla landets ekonomi i gång. Beslutet gäller från 14 april fram till och med juni 2021. Beskedet är något som Henrik Rundgren tror kommer lugna bostadsletare och bidra till att hålla bostadsmarknaden mer stabil.

– Det kan ta bort rädslan av att agera nu för de som måste köpa och att när amorteringskraven kommer tillbaka kommer också ekonomin att

ha stabiliserat sig, och man känner sig tryggare som köpare i att kunna hantera amorteringen.

Vår bolåneexpert Helen Bruhn råder dock låntagare att vara försiktiga med låtnaden det kan innebära att få amorteringsfrihet. Hos oss på Svea Ekonomi har du som bolånetagare möjlighet att få amorteringsfritt samtidigt som vi håller regelbunden kontakt för att följa upp hur situationen för dig som kund förändras.

Men fortsatt amortera om du kan

– Den som kan amortera ska fortsätta göra det. För den som drabbats inkomstmässigt kan det vara bra att ändå göra en mindre amortering varje månad. Drabbas man hårt kanske helt amorteringsfritt är den enda lösningen men man måste vara beredd på att steget blir stort den dagen låtnaden försvinner och man behöver amortera fullt igen.

Helen Bruhn har inte heller märkt av någon mindre aktivitet i antalet bolåneförfrågningar – inför sommaren är det vanligt med frågor om tilläggsån för renoveringsprojekt och liknande. Hon tror att eventuella effekter kommer synas först längre fram då de som blivit varslade och permitterade får lägre lön. Dock råder Helen Bruhn alla som funderar på att sälja och köpa ny bostad att tänka till och avvakta lite.

Sälj först - köp sen

– Måste du sälja, gå igenom din ekonomi med banken så att du vet vad du måste ha som lägsta försäljningspris för din bostad och hur du klarar dig om det inte blir som du hoppats.

– Köp inte nytt innan du har skrivit kontrakt om försäljning av din nuvarande bostad. Du kan hamna i en mycket svår sits om du står med två boenden.

Ett allmänt råd för dig som är orolig för att du kan bli permitterad är att göra en ny månadsbudget, tipsar hon.

– Tänk igenom vad du lägger pengarna på och var du kan spara pengar. Du kanske till exempel kan avsluta en del av dina abonnemang som du klarar dig utan ett tag.



Funderar du på att flytta?

5 saker du behöver veta om bolån

Är du i färd med att leta nytt boende, kanske för första gången eller är det dags för förändring? Då undrar du kanske också vilket bolån du kan få. Vår bolåneexpert Helen Bruhn tipsar om viktiga detaljer du kanske inte kände till.

1 Inget fast jobb – då får jag inget bolån?

Är du frilans, timanställd eller kanske egenföretagare? Arbetsmarknadslandskapet förändras och en fast tjänst som anställningsform är inte lika vanlig som för några år sedan. – Vi har sett hur det leder till att fler banker nu börjar se på nya typer av anställningar än tidigare, framförallt de mindre bankerna, säger Helen Bruhn.

Hon menar att bankerna, när du söker bolån, tar kontakt med dig och begär information om din arbetsituation och tittar på om du har en relativt stabil inkomst sedan en längre tid.

2 Jag är snart pensionär, då vill bankerna inte låna ut till mig?

Det är upp till varje bank att avgöra vilken åldersgräns de har gällande bolån. Det kan också spela roll hur mycket du som låntagare har som kontantinsats, menar Helen Bruhn.

Däremot kan pensionärer, som oftast har lägre inkomst än de haft under sitt yrkesverksamma liv, påverkas av de inkomstrelaterade amorteringskrav som infördes 2018. Lånar du mer än 4,5 gånger av vad du tjänar innan skatt ska du amortera 1 procentenhet av ditt bolån varje år utöver de övriga amorteringskraven*.

– Om du dessutom belånar mer än 70 procent av fastighetens värde innebär det att du måste amortera 3



procent av bolånet per år, vilket kan bli mycket pengar, säger Helen Bruhn.

3 Jag har en betalningsanmärkning, då får jag inget lån?

– Det finns kreditgivare som godkänner bolån till dig som har betalningsanmärkning, men hos traditionella banker innebär generellt en anmärkning att du får avslag, säger Helen Bruhn.

Är du i färd med att söka bolån är det viktigt att tänka över hur du använder krediter och handlar till exempel på avbetalning, kommenterar hon.

– Din betalningshistorik kan spela stor roll när bankerna tittar på din eko-

nomi. Har du många kreditförfrågningar, köpt mycket på avbetalning och har många blacolån så kan det innebära att du får avslag, säger hon.

4 Det är bara dumt att binda räntan, rörlig ränta lönar sig bäst?

Vi har ett lågränteläge i Sverige som har varat i många år och för de som har valt att ligga rörligt med sina bolån under den tiden har det varit en god affär. Men att ha hela sitt lån till "rörlig ränta" (oftast är den bunden på tre månader) är något som Helen Bruhn bara rekommenderar den som har riktigt goda marginaler i sin ekonomi.

– Just nu ser det relativt stabilt ut när det gäller räntorna, men ingen kan säga vad som händer i framtiden. Om du tar ett större bolån blir det väldigt stor skillnad ifall räntorna går upp, säger hon.

Att dela upp lånet på olika delar är ett råd som många bolånespecialister förespråkar, även Helen Bruhn.

– Att välja en del rörligt, och några delar fast, men till olika lång bindningstid, gör din ekonomi mindre känslig för ränteförändringar, säger hon.

Planerar du däremot att sälja inom en kortare period så är rörligt en bra idé, för att slippa betala så kallad ränteskillnadsersättning, ifall du vill lösa lånen innan bindningstiden löpt ut.

– Och om du dessutom ska köpa

något nytt kan du ha möjligheter att behålla de befintliga bolånen, men byta säkerhet. Prata med din bank.

5 Hur höga räntor behöver jag kunna klara av att betala?

Olika banker kräver olika höga marginaler för hur mycket ränta du ska kunna klara av att betala.

– Fråga din bank vad de vill ha för marginal när du tittar på din ekonomi, och räkna med att du behöver kunna klara att räntan går upp med 3 procentenheter, säger Helen Bruhn.

Ha också med i dina kalkyler hur mycket du amorterar, kommenterar hon. Om du har möjlighet att skjuta

till så pass mycket pengar att du bara behöver amortera 1 istället för 2 procentenheter av bolånet* får du dels en lägre månadskostnad, dels hamnar du i ett annat förhandlingsläge om räntan med banken, då din ekonomi ser bättre ut.

*Lånar du till mer än 70 procent av bostadens marknadsvärde ska du amortera 2 procent per år av hela lånebeloppet.

Lånar du till mellan 50 och 70 procent av marknadsvärdet gäller 1 procentens amortering per år av beloppet. Under 50 procentens belåning finns inget amorteringskrav.

*Förbered dig
innan visningen.
Kaffe och fakta är
en bra kombo.*

Guide för dig som ska köpa bostadsrätt

Lånelöfte innan visning? Hur mycket måste jag amortera? Köpa först och sälja sen? Är du på väg att köpa ett nytt boende kan du ha många frågor. Vår bolåneexpert Helen Bruhn guidar dig steg för steg i vad du behöver tänka på.

”Ta det lugnt. Gå på jättemånga visningar. Kom förberedd och prata med din bank!” Det är några av de första råden som vår bolåneexpert Helen Bruhn ger till den som är på väg att köpa sig en bostad. Med det sagt är det just nu en speciell situation på grund av covid-19. Många mäklare har anpassat sig och har privata visningar eller visningar på nätet. Bankerna kan också vara lite mer restriktiva med utlåning, men i grunden gäller Helens råd även dessa dagar.

– Det är ändå en av de största affärerna du gör i ditt liv och då är det viktigt att ha tänkt igenom din situation och vad du vill – men också att våga tänka utanför den vision du har. Till exempel, kanske blir det väsentligt billigare av att bo några kilometer

bort från var du tänkt, säger hon.

Här är Helens lista över viktiga saker att ha koll på, steg för steg.

Lånelöfte

Se till att ha ett lånelöfte redan innan du börjar gå på visningar. Då har du möjlighet att till exempel lägga bud och göra en affär redan innan objektet har visats, ifall du vill slippa hela budgivningsprocessen.

Ibland kommer budgivningen igång omedelbart efter visning och då kan du hänga med i den direkt. En mäklare tar inte emot bud från dig utan att du har ett lånelöfte och det är inte alltid troligt att processen väntar in dig, ifall du behöver tid att få ett lånelöfte godkänt. Säljaren vill kanske ha en snabb affär och övriga budgivare kanske inte

vill ligga kvar med sina bud.

Med ett lånelöfte får du också reda på hur mycket banken tycker att du har råd med. Du får låna upp till 85 procent av bostadens värde. Restande del behöver du skjuta till själv, en så kallad kontantinsats. I vissa fall finns möjlighet att låna till kontantinsatsen. Här behöver du kontakta din bank i god tid för att höra om möjligheten finns.

Förbered dig inför en visning

Är du intresserad av ett objekt ska du titta på föreningens ekonomi. I årsredovisningen kan du ofta hitta hur mycket underhåll som krävs på fastigheten. När skedde stambytet senast? Om det planeras ett stambytte eller någon annan stor renovering

inom en snar framtid kan det bli både kostsamt för föreningen och innebära att de behöver ta ut högre avgifter, samtidigt som du kanske måste bo någon annanstans under den tid då arbetet utförs.

I mäklarens prospekt hittar du också mycket information om själva lägenhetens skick. Hur länge sedan renoverades badrum och kök? Du behöver ta med behovet av eventuell renovering för just denna lägenhet i din egen budget.

Storleken på bostadsrättsföreningen spelar också roll. Är föreningen liten, kanske mindre än fem medlemmar, kan din bank sätta stopp för ett köp, då det ökar osäkerheten i föreningens ekonomi.

– Om du planerar att någon gång sälja bostaden är det också viktigt att tänka på om bostadsrättsföreningen är äkta eller oäkta. I en oäkta förening har du inte rätt att göra uppskov, alltså skjuta upp en eventuell vinstskatt, vid försäljning. Det kan du göra i en äkta förening, säger Helen Bruhn.

Under visningen

Tänk på att du har undersökningsplikt. En säljare bär förvisso ansvar för eventuella fel i två år efter överlåtelsen. Men det innebär inte fel som du själv borde ha upptäckt, utan bara så kallade dolda fel.

Ställ frågor på visningen. Mäklaren finns där för att kunna hjälpa dig.

Budgivning

Sätt ett tak på vad lägenheten får kosta utifrån din egen bedömning. Tänk på att det inte är samma summa för olika objekt, ifall du är med om fler budgivning. Och oavsett om du är själv eller köper med en partner: det är bra att ha en närstående med under resan som tar ner en på jorden ifall man sveps med i en budgivning och går utanför sin budget.

Köpa först och sälja sen, eller tvärtom?

Det beror lite på hur du är som person, menar Helen Bruhn, det kan kännas läskigt att sälja innan du köpt något

nytt. Men det beror också på vad din bank där du vill ta bolån säger. Det är inte säkert att din bank vill låta dig ta ett så kallat överbrygningslån ifall du får tillträde till ditt nya boende innan frånträdet sker från gamla boendet. Bor du till exempel på en mindre ort kan det också vara mer osäkert vad du får ut för din bostad vid en försäljning och därför vill banken veta vilka pengar du har att röra dig med.

Marginaler och amortering

Vi har under många års tid haft mycket låga räntor i Sverige, vilket också innebär låga ränteavgifter. Räkna med att du ska kunna betala för 2-3 procentenheter högre räntor, kanske till och med ännu högre, för att vara på den säkra sidan. Här är ett lånelöfte återigen en bra idé att skaffa tidigt, då det innebär att bankernas bedömning hjälper dig att sätta din budget.

Sedan 2018 har vi nya, hårdare amorteringskrav. Lånar du till mer än 70 procent av bostadens marknadsvärde amorterar du 2 procent per år av hela beloppet. Lånar du till mellan 50 och 70 procent av marknadsvärdet gäller 1 procentens amortering per år av beloppet. Under 50 procentens belåning finns inget amorteringskrav. Om du däremot lånar mer än 4,5 gånger din bruttolöns per år kommer du behöva amortera av ditt lån med 1 procent utöver de övriga kraven.

– Det kan vara värt att se om du ligger på gränsen mellan 1 och 2 procent i amorteringsgrad och har möjlighet att skjuta till lite mer pengar i bostaden. Det kan innebära en lägre månadskostnad och även ge dig ett bättre förhandlingsläge när du förhandlar om boräntan, säger Helen Bruhn.

Förvirrad av facktermer?

Ekonomin innehåller många ord som kan förvirra. Varför heter det till exempel kapitalförsäkring när kapitalet ändå inte är försäkrat? Karin Dellby, expert på terminologi, förklarar.

Karin Dellby har arbetat med språk och ord i 30 år, just nu på Språkkonsulterna i Stockholm. En del av sitt yrkesliv har hon ägnat åt terminologi, läran om fackord. Hon menar att många termer eller fackord är nödvändiga och bra eftersom de förhindrar missförstånd.

– Ord som annuitet och amortering är exempel på det. Om man inte känner till dem går det inte att gissa vad de betyder, men när man väl har lärt sig dem kan man inte missförstå dem, säger Karin Dellby.

Men det gäller inte alla termer. En del – som kapitalförsäkring – är missvisande. Kapitalförsäkring är en sparform, vanligen för aktier eller fonder. Ibland finns inslag av försäkring som säger vad som händer med sparpengarna när den som har försäkringen dör. Men värdet av aktierna eller fonderna inom kapitalförsäkringen är inte försäkrade. Fallor börsen, så förlorar de i värde.

Ord som kapitalförsäkring kan bli missvisande för att de har använts under lång tid och har bytt betydelse. Eller så har de börjat användas utan eftertanke.

Skriv enklare så slipper du att kunden känner sig lurad

– Det händer att någon sätter igång en process för att ta fram en gemensam och tydlig term, men det är sällan.

Ibland får man ta hjälp för att förstå alla svåra ord.



De flesta termer föds och sprids utan särskilt mycket eftertanke, säger Karin Dellby.

Ord kan också ha flera betydelser, som bestrida. Det kan både betyda att ansvara för en betalning och att neka att betala till exempel en faktura. Och så finns det ord som liknar varandra, som borgensman och borgenär. Borgensman är en person som går i borgen för en låntagare och lovar att ta på sig låntagarens skuld om hen själv inte kan betala. Borgenär är en person som har en fordran på någon annan. Två helt olika saker alltså. Här anser Karin Dellby att banken eller det finansiella institutet har ett ansvar att förklara termerna.

– Den som använder dessa ord ofta i sitt jobb får en slags maktposition i förhållande till kunden. Då är det viktigt att förklara orden i sin text, alltså brevet eller e-postmeddelandet. Eller låta bli att använda dem helt och hållet, och i stället använda enklare ord. Annars kan kunden känna sig förminskad eller lurad, säger hon.

I stället för effektiv ränta kan man till exempel skriva verklig lånekostnad. Hur termen effektiv ränta kom till är höljt i dunkel – men ibland föds den typen av ord i en förhandling eller kompromiss mellan två parter, där den ena parten letar efter ord som inte låter alltför hårt eller negativt.

Ett problem när det gäller val av ord är att många som arbetar i ett företag drar sig för att förenkla sitt språk, av rädsla för att själva framstå som mindre smarta än de egentligen är. Eller så är de hemmablinda. För en försäkringstjänsteman är det till exempel självklart att premie betyder pris, men för kunden kan premie betyda något som man får. Karin Dellby möter det ofta i sitt jobb.

– Om du själv beskriver något på ett enkelt sätt, framstår du själv inte som dum – tvärtom. Du vinner också på att vara tydlig. Om du skriver ”senast på vårt konto den 4 april” på fakturan är det större chans att du får betalt på rätt dag än om du skriver ”10 dagar netto”. Det är inte säkert att



”Trojan är en träffsäker metafor – för den som läst Iliaden..”

Karin Dellby

mottagaren vet vad det betyder, säger hon.

Undvik metaforer

Ibland överförs vissa ord från ett område till ett annat. Det kan fungera bra. Det är till exempel lätt att förstå vad datavirus är för något. Men trojan?

– Det är en träffsäker metafor, men för att förstå den krävs ju att man har läst Iliaden och kommer ihåg historien om den trojanska hästen, säger Karin Dellby.

Hennes råd är därför att undvika så kallade metaforer – språkliga bilder. Och så påminner hon om att det finns en språklag som säger att texter inom det offentliga livet, alltså från regeringen, riksdagen, myndigheter och så vidare, ska vara värdade, enkla och begripliga. Det innebär att om du får ett brev från Kronofogden eller Skatteverket som du inte begriper, kan du klaga. Du har rätt att förstå vad som står i informationen.

Klok sparstrategi i kristider

Just nu är många oroliga för sin privatekonomi. Samtidigt visar statistik att 20 procent av svenskarna inte sparar alls. Kanske krävs en kris för att man ska ta tag i sitt sparande och "få degen att jäsa" som en del säger.

När detta skrivs har Stockholmsbörsen gått ner 11 procent i år. Men strax efter att coronabomben briserat var den nere i –30 procent. Då beslöt många att sälja aktiefonder, i panik.

Det var ingen bra idé. Aktier och aktiefonder bör man ju helst sälja när de har gått upp. Har man inte hunnit sälja och ta hem vinster när börsen rasar, är det klokast att göra – ingenting.

Det menar Annika Creutzer, som är privatekonomisk expert.

– Drastiska börsfall brukar inte hålla i sig. En stor del av fallet brukar komma tillbaka, som nu, och det kan också komma fler dippar.

När det rasar är det tillfälle att köpa

Under den här krisen kan man se att insiders, alltså personer med insyn i börsföretagen, har köpt aktier. Trots turbulensen tror Annika Creutzer att börsen ändå är ett bra placeringsalternativ för den som sparar på lång sikt. Hennes strategi för den som inte vill vara aktiv är då att månadsspara i breda indexfonder. De är billiga och innebär en mindre risk än enskilda aktier eller fonder med speciell inriktning.

Förra året konstaterade Nordea, som djupdykt i svenskarnas sparande, att svenskar går i två andra fallgropar. Hela 20 procent sparar inte alls. En annan siffra från SCB visade att svenskarna sammanlagt hade cirka 1 200 miljarder kronor i fondsparande förra året, och 1 800 miljarder på sparkontot. Det borde vara tvärtom.

Anledningen är att vanliga spar-

konton och lönekonton ger ytterst lite avkastning, om ens någon.

– Acceptera inte det. Flytta pengarna från lönekontot och sedan till aktiefonder. Sälj när det har gått upp och lägg pengarna på högräntekonto, säger Annika Creutzer.

Har du aktier eller aktiefonder och du har en period av uppgång bakom dig – det är då du ska sälja. Håll ett öga kontinuerligt.

Om du blir av med jobbet

När man riskerar att förlora jobbet står det plötsligt klart att en sparslant är bra att ha. Man bör ha pengar till minst två månaders utgifter på ett buffertkonto med hög ränta – eller åtminstone sträva efter det. Så lång tid kan det ta innan man får ut pengar från a-kassa eller sjukförsäkring.

Den som blir korttidspermitterad får plötsligt gott om tid och ändå inte så mycket mindre pengar än vanligt. Här har Annika Creutzer ett konkret råd:

– Då är det dags att investera i sig själv. Kriser utlöser ofta strukturomvandlingar i näringslivet och vissa jobb försvinner för gott. Tänk ut vilka utbildningar du behöver för att bli anställningsbar i en ny tid. Det kan vara datakurser eller något annat du behöver bli bättre på.

Den som inte riskerar att förlora jobbet står inför nya möjligheter. Då kan man använda sina pengar till konsumtion.

– Spendera dina pengar och bidra till att mildra effekterna av krisen, säger Annika Creutzer.

I lågkonjunktur är det ofta lättare

att få tag hantverkare och annan hjälp.

– Har man då ett jobb och god privatekonomi är det inget fel att låna pengar till husrenovering eller andra varaktiga investeringar.

När det gäller bostadsmarknaden tror hon att villapriserna kan gå ner på grund av att köparna är skrärade och det kan vara praktiskt svårt att gå på visningar.

– Mindre orter där stora arbetsgivare får problem kan drabbas hårt. Men i storstäderna finns det alltid familjer som behöver byta bostad och där blir nedgången troligen inte så stor.

Men en sak varnar Annika Creutzer för: Högt belånade bostadsutvecklare i storstäderna kan få problem. Det kan bli förödande för bostadsrättsköpare som har betalat i förskott, eftersom det kan bli svårt att få tillbaka sina pengar om byggbolaget går i konkurs.

– Var försiktig med att köpa bostadsrätt i en fastighet som inte är byggd, säger hon.

Läge att köpa guld?

Till slut: Vilken är den vanligaste frågan som Annika Creutzer får?

– Folk frågar mig om de ska köpa guldtackor, nu när guldpriset har stigit kraftigt. Generellt säger jag: Varför inte? Guld går ofta upp när börsen går ner. Men så fort ekonomin lugnar sig, sjunker guldpriset igen. I dag kan det alltså redan vara för sent.

Bättre i så fall att rensa smyckeskrinet och sälja det guld som länge varit högt, säger hon.

”Drastiska börsfall brukar inte hålla i sig.”

Annika Creutzer

Den som har pengar bör se till att de är placerade där de ger avkastning.



*Ann-Charlottes
gedigna
kunskap om
hur vården
fungerar i
Sverige har
varit ovärderlig.*

Sjuksköterskan som blev affärsängel

Hon är sjuksköterskan som gick från IVA till att lansera Viagra i Sverige.

Sen blev hon ägare till Netdoktor. I dag är Ann-Charlotte Beckman affärsängel inom sitt eget kompetensområde: Vården.

Själv säger Ann-Charlotte Beckman inte "vården", utan "life science", eftersom det är så branschen benämns i investerarkretsar. Men utan sin bakgrund som sjuksköterska, ett yrke hon valde eftersom hennes mamma jobbade i vården, hade hon inte kunnat bli investerare i den här sektorn. Kunskapen om hur man kommunicerar med patienter och vårdpersonal och hur hela vården fungerar i Sverige är ovärderlig för henne.

– Jag brinner för sjukvården, att hjälpa andra. Det gör det så roligt, säger hon.

Jobbet i landstinget var tungt

Ändå tröttnade hon efter några år på att jobba i landstinget som hon tyckte var tungt och inte medarbetarvänligt. I stället gick hon över till läkemedelsindustrin, läste in en marknadsekonomexamen och genom en sinkadus hamnade hon mitt i läkemedelsbolaget Pfizers lansering av potensmedlet

Viagra i Sverige. Kommunikationsmässigt var det inte lätt. Efterfrågan var visserligen enorm, men enligt lag får receptbelagda läkemedel inte marknadsföras till allmänheten. Samtidigt behövde mycket klargöras om läkemedlet. Som att det inte får användas av personer med kärlekskramp, och att det enbart ökar förmågan – inte lusten. Trickig pedagogik som Ann-Charlotte Beckman lyckades så bra med att hon fick vara med och leda den europeiska marknadsföringen.

– Inte heller så enkelt. Den italienska läkemedelsmyndigheten leddes av en nunna!

Enkelt eller inte – det var i alla fall lärorikt. När det var dags att gå vidare sökte hon jobb hos då nystartade danska nättjänsten Netdoktor, som gav medicinsk information till patienter. Den skulle lanseras i Sverige och Ann-Charlotte Beckman inte bara fick jobbet, utan blev också chef.

Problemet var att Netdoktor inte tjänade några pengar. När riskkapitalet var slut hamnade företaget i rekonstruktion. Till Ann-Charlotte Beckmans förvåning fick hon frågan om hon ville ta över den svenska verksamheten för en låg summa.

– Jag visste inte vad jag skulle svara, så jag vände mig till en gammal bekant, som är både apotekare och entreprenör. Han hade även kontakt med en affärsängel. Tillsammans köpte vi loss alla rättigheter och utvecklade Netdoktor även mot sjukvårds-

personal, Netdoktor Pro. Än i dag är tjänsten ledande inom sitt område.

Hon gjorde en "Exit" – många entreprenörers dröm

Efter 14 år kom Bonnier med ett bud på Netdoktor, och Ann-Charlotte Beckman kunde göra en så kallad exit – det som nästan alla entreprenörer drömmer om. Hon fick loss en summa pengar, men blev kvar på Netdoktor i ytterligare två och ett halvt år. Under den tiden byggde hon upp Bonnier Healthcare, som idag är verksamt i nio länder.

För ett år sedan, knappt, lämnade Ann-Charlotte Beckman Bonniers med sin köpeskilling på fickan och startade ett helt eget företag: Make Science. Affärsidén är att verka som affärs-

ängel och bidra med "smarta pengar" till företag inom vårdsektorn. Det vill säga både riskkapital och kunskap. Nu är hon aktiv som styrelseledamot och rådgivare i sju bolag, och bland annat delägare i ett för tillfället hett företag: Visiba Care, som ligger bakom stora delar av den digitaliseringsvåg som just nu sveper över sjukvården. Det handlar mycket om primärvården, men också om sjukhusvården och inte minst kommunikation mellan kommunala och regionala vårdgivare.

– Nu i coronatider har utvecklingen verkligen tagit fart. Det som förr kunde ta år, görs nu på en vecka. I krisen har det visat sig att även vården kan tänka nytt, säger Ann-Charlotte Beckman.

Hennes engagemang i Visiba Care började egentligen innan hon slutade på Bonniers när hon blev headhuntad till styrelsen.

– När jag först träffade grundarna och styrelseordföranden inför uppdraget fick jag gäshud. Jag imponerades av ambitionerna, grundarna ville från början göra skillnad i vården och skapa ett bolag som skulle gå att skala upp internationellt. Affärsidén var så rätt och teamet verkade perfekt. Där fanns ledarskap, säljkompetens och it-kunskande. Mina erfarenheter och känedom om life science passade perfekt.

Det var först efter att ha verkat där ett tag som hon bestämde sig för att satsa en del av pengarna från försäljningen av Netdoktor.

– Det blev min första investering.

Det är viktigt att få tillbaka pengarna för att kunna återinvestera

Sedan dess har Ann-Charlotte Beckman investerat i fler bolag och även träffat många som hon har sagt nej till. Personerna som sitter i ledningen i företaget måste vara trovärdiga och affärsidén måste stämma med behoven och trenderna.

– Det är viktigt att få tillbaka pengarna när man investerar. Inte för min egen skull utan för att kunna återin-

vestera i nya bolag som behöver hjälp.

Sitt senaste bolag, Life Science Invest, är ett investmentbolag som Ann-Charlotte Beckman har startat med Magnus Klaesson, samma person som hon vände sig till för att ta över Netdoktor. Investeringsbesluten grundar sig på att bolaget är i rätt fas, det vill säga har en färdigutvecklad produkt eller tjänst som har visat sig gå att sälja. Ett annat krav är att grundarna måste vara villiga att ta emot dem som strategiska rådgivare.

– Många entreprenörer vill helst göra allt själva, och då har ju vi ingen roll, säger hon.

Ann-Charlotte Beckman har kommit långt sen hon vårdade patienter på IVA. Numera ser hon sig som affärsängel i viss mån, men ännu mer som entreprenör. Så har hon blivit en kombination av sin mor som jobbade inom vården, och sin far som drev egen gård i Västergötland, jobbade i skogen och utförde allehanda lantsysslor där de behövdes. Entreprenörskap på riktigt innan ordet ens fanns.



"Personerna i ledningen måste vara trovärdiga och affärsidén måste stämma med behov och trender."

Ann-Charlotte Beckman

Livet efter corona

Coronakrisen kommer att förändra människors beteende i grunden. Framförallt blir det skillnad på funktionellt och socialt. Det tror föreläsaren, författaren och ekonomen Kjell A Nordström.

Så kommer corona att förändra vårt beteende från grunden

Kjell A Nordström;
föreläsare, författare och ekonom.

Kjell A Nordström är ekonomen som forskat på den globala marknaden och gav oss uttrycket "glocal", som en blandning av global och local. Nu har globaliseringen slagits tillbaka av coronaviruset – kanske tillfälligt. Då finns det anledning att fråga Kjell A Nordström hur han ser på framtidens affärer och arbete. Vad händer när krisen är över? Kommer fler fortsätta att jobba hemma? Hur blir det med shoppingen och uteätandet?

– Nuvarande globalisering startade så sent som 1982 när Kina öppnade sina gränser. I mitten av 90-talet kom lågprisflyget, och 1995 började vi koppa ihop oss via internet. Världen blev ett jättestort knytikalas där alla bidrog med det de var bra på. Sverige med

pappersmassa, USA med film och Kina med produktionskapacitet, säger han.

Det blev tvärstopp

Alla handlade med alla. Sen blev det tvärstopp. Anledningen till att Scania stängde sina fabriker var inte att de inte kunde sälja lastbilar – utan att det inte kom in komponenter att bygga lastbilar av.

– Vi har haft jätteroligt sedan 80-talet. Men nu har musiken tystnat och vi står och stirrar på varandra. Vad händer nu? Svaret är att det blir en återgång till nationaltänkandet. Vi kommer att vara rädda ett tag.

Alla länder kommer att reflektera över det rimliga i att ha pytteliten egen tillverkning och importera nästan

allt man behöver. I Sverige finns tunga industrier, men för liten livsmedelsproduktion, ingen tillverkning av skor och kläder, inte heller av munskydd.

– Alla kommer att komma fram till att man måste ha en egen grundtillverkning av det nödvändiga, inte minst för att ha grundkunskapen kvar om hur det går till. Det här har listiga multinationella företag alltid vetat, även om också de till slut drogs med i globaliseringen och blev beroende av Långt-bort-i-stan-produktion.

Men sen?

Så småningom kommer rädslan att minska och allt börja om igen. Så blev det efter spanska sjukan 1917. Innan dess pågick en omfattande globali-

sering, berättar Kjell A Nordström. Järnvägar byggdes och folk reste hit och dit med tåg och båt. Gränserna var öppna, passet inte uppfunnet och det fanns inga tullar. Sen kom dubbel-smällen med både virus och krig.

– Det tog 70 år innan världen var lika öppen igen som 1917. Hur lång tid det tar den här gången vet ju ingen. Det kan vara 10, 15 eller 20.

Vad händer på företags- och individnivå?

Resandet minskar så klart. Svenskar kommer inte att kasta sig på flyget till Bali i år. Men andra företeelser kommer att ta fart, förutspår Kjell A Nordström. Saker som han och andra bedömare har väntat på i 20 år eller

mer, det händer nu. Som videomöten, distansarbete och e-handel i stor omfattning.

– Vi som trodde att videomöten skulle bli "the shit" och påverka flyget har väntat och väntat. Men nu sitter maktfolket på zoom-möten de skulle ha sagt blankt nej till i höstas. Tekniken för videomöten kommer att utvecklas i rask takt. Nu är den möjlig, men vänta bara.

Det kommer att visa sig att de flesta event som nu ställs in inte behövs över huvud taget. Restaurangbranschen förvandlas från stora matsalar med undanskymda kök till stora kök omgivna av några sittplatser – eftersom den mesta maten som köket producerar levereras ut på stan.

Distansarbete äntligen verklighet

Arbetet genomgår kanske den största förändringen. Kontorskomplexen kommer att minska, eftersom distansarbete – äntligen – blir verklighet.

– Många som jobbar hemma under coronan upptäcker att det går mycket snabbare att få jobbet gjort där än på kontoret. Den effektiva arbetstiden är inte åtta timmar utan kanske två eller fyra. Sociologerna får rätt: Det vi kallar "jobba" är egentligen "leka jobb".

Distansarbetet har redan tvingat arbetsgivarna att precisera arbetets innehåll, och det arbetstagarna gör och inte gör läggs i dagen, menar Kjell A Nordström. Det kan förändra arbetsgivarnas syn på hur många de behöver anställa.

Det sociala, då?

Umgänget med arbetskamrater, småsnacket vid kaffemaskinen. Behövs inte det? Jovisst, säger Kjell A Nordström, men nu lär sig folk att skilja på vad som är funktionellt och vad som är socialt.

– Vi lär oss lägga saker i två högar. Ta Bokmässan som exempel. Det är trevligt, många fester och ett sätt att få dricka vin skattefritt. Men kom-



”Man måste ha en egen grundtillverkning av det nödvändiga.”

Kjell A Nordström
Fotograf: Bingo Rimér

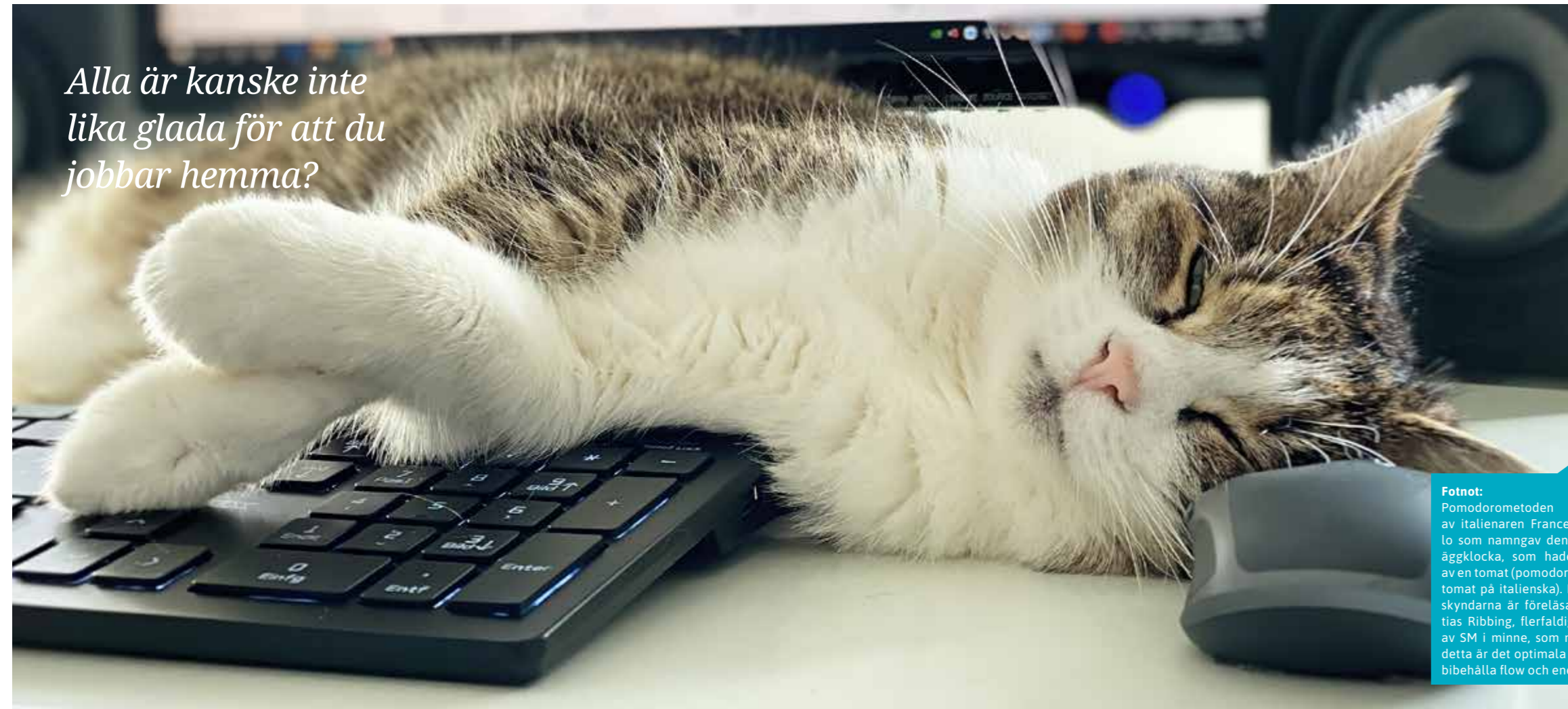
mersiellt spelar mässan ingen roll för branschen.

Nu kommer man att analysera: Vad är nödvändigt för att få affärer att fungera? Och vad är bara roligt? Arbetsgivarna kommer att ordna trevliga tillfällen att träffas. Men för att dricka vin tillsammans räcker det med att ses en dag. En hel vecka i Almedalen behövs inte.

Tempot är mest omvälvande – det går fort

Det som är mest omvälvande är att det går så fort, påpekar Kjell A Nordström. Många tvingas ändra beteende när det gäller jobb, shopping, barn, familj, kontor inom några veckor.

– Nu bryts våra vanor med våld. Men vi ska ha roligt ändå, firman ska gå bra ändå. Vi människor har en lustig förmåga att vara påhittiga. Jag är övertygad om att det nya har kommit för att stanna. Coronakrisen kommer att pågå under tillräckligt lång tid för att de nya rutinerna ska förvandlas till vanor. Sen blir det lika svårt att komma ut ur dem.



Alla är kanske inte lika glada för att du jobbar hemma?

Fotnot: Pomodorometoden uppfanns av italienaren Francesco Cirillo som namngav den efter sin äggklocka, som hade formen av en tomat (pomodoro betyder tomat på italienska). En av tillskyndarna är föreläsaren Mattias Ribbing, flerfaldig vinnare av SM i minne, som menar att detta är det optimala sättet att bibehålla flow och energi.

Bästa råden till hemma-jobbaren

Hemma-jobbandet ger nya utmaningar. Experterna i tv-soffor, tidningar och på nätet överöser svenskarna med goda råd om hur man bäst löser problemen. Här är några av de bästa råden.

Hej då höj- och sänkbara skrivbord, korrekt arbetsbelysning och småprat om ditt och datt. Hej soffor, köksbord, tillfälliga hemmakontorslösningar och irriterande familjemedlemmar som också är hemma och stör det viktiga jobbmötet via länk.

Det kan vara en utmaning att hålla fokus på arbetet fast man är hemma, och det kan även vara utmanande för kroppen att inte ha naturliga tillfällen till vardagsmotion.

Plötsligt har matbordet blivit ett skrivbord och köksstolen en icke-ergonomisk kontorsstol. Promenaderna till och från jobbet har blivit mycket korta – från sängen till köket. Det vimlar av tips om hur situationen kan förbättras. Fler pauser, både kortare och längre än på kontoret, är ett gott råd. Annars kan stela axlar och onda ryggar snabbt bli värre. Ta minst en halvtimmes promenad på lunchen (för du äter väl lunch även när du jobbar hemma?).

Några enkla rörelser kan göra underverk

Dra upp axlarna och släpp långsamt ned dem. Rulla axlarna framåt och bakåt. Vrid på huvudet från sida till sida. Upprepa varje rörelse några gånger. Få igång blodcirkulationen genom att gå på stället, dansa till en glad dänga en stund, eller jogga på stället.

Växla mellan att sitta och stå. Även utan ditt höj- och sänkbara skrivbord går det att jobba stående. Palla upp några böcker, ta en läskback eller en kartong och ställ datorn ovanpå – voilà! När du sitter ner, låt underarmarna vila på bordet – är köksstolen för låg får du sätta dig på en kudde.

Tänk på att bekvämt också kan vara ergonomiskt. Om du upptäcker att det är skönt att sitta i soffan med datorn, gör det. När det blir obekvämt, byt plats.

Här är några av experternas tips, både mentala och kroppsliga

- **STRUKTURERA DIN DAG.** Vad ska du göra på förmiddagen och på eftermiddagen? Skriv en lista.
- **ANVÄND POMODORO-METODEN:** Ställ en klocka på 25 minuter och jobba koncentrerat tills klockan ringer. Låt ingenting avbryta dig – vare sig e-post, mail eller telefon. Ta därefter en paus på 3-5 minuter då du kan svara på mail eller ringa ett snabbt samtal. Påbörja sedan ett nytt 25-minuterspass.
- **SLÄPP TVÄTT, DISK OCH STÄDNING UNDER ARBETSTID.** Risken är annars att du a) släpper fokus på jobbet och/eller b) låter dig stressas av ogjort hushållsarbete.
- **SKAPA EN TYDLIG ARBETSPLATS.** Måste du använda köksbordet? Försök hitta en avskild hörna om det går. Røj gästrummet om du har något.
- **PROMENADJOBBA:** Ta en sväng i kvarteret under morgonmötet. Använd telefon och hörlurar. Man behöver inte alltid se varandra.
- **SMÅPRATA OCH TA EN FIKA** med dina kollegor i era digitala mötesplatser. Allt handlar inte om jobb.
- **KÖP HÖRSELKÅPOR** så slipper du bli störd av hemmavarande familjemedlemmar.
- **FÖLJ GÄRNA NÅGON TREVLIG PT DAGLIGEN**, exempelvis SVT:s Sofia i Morgonstudion. 10 minuters träning av kondition och muskler lär räcka.

Glad sommar!



svea.com

SVEA

Solna
SE-169 81 Solna
Sverige

Evenemangsgatan 31
Tel: +46 8 735 90 00
Fax: +46 8 735 42 09

Göteborg
Box 2149
SE-403 13 Göteborg
Sverige

Otterhällegatan 12 B
Tel: +46 31 17 25 45
Fax: +46 31 711 18 16

Åseda
Box 116
SE-364 21 Åseda
Sverige

Sveavägen 1
Tel: +46 8 735 90 00
Fax: +46 474 716 68

Svea Ekonomi AB (publ)
svea.com
info@svea.com

Org. nr: 556489-2924
Säte: Stockholm

Följ oss i sociala media

