

In Svea Nieuws lees je de laatste ontwikkelingen omtrent ondernemerschap en non-bancaire financiering, waarvan factoring in het bijzonder.



Ondernemersklimaat

In dit nummer:



Betalingstermijn

Ondanks Coronacrisis gedaald naar 31 dagen

2



Alles over factoring

De flexibele 3-in-1 financiering

2



Klantverhaal

"Dankzij Svea kan ik deals wél aannemen"

4



Uniek in de markt

Inkoopgarantie met factoring

6

49% ondernemers verwacht liquiditeitsproblemen

Uit onderzoek van SMF (Stichting MKB Financiering) & ONL voor Ondernemers blijkt dat 49% van de ondernemers liquiditeitsproblemen heeft of verwacht te krijgen. Slechts 13% kan hiervoor terecht bij de bank. Om die reden houden ondernemers hun eigen salaris in en stoppen zij extra eigen geld in het bedrijf om de crisis te overleven.

Coronasteun terugbetalen

Daarnaast moet Coronasteun straks soms terugbetaald worden. Zoals NOW, Tozo & TVL. En hebben ondernemers een enorme collectieve belastingsschuld die zij vanaf eind dit jaar moeten aflossen. Terwijl inkomsten en buffers door Corona tot een minimum zijn beperkt.

Non-bancaire financiering: de oplossing?

Non-bancaire financiering kan dan uitkomst bieden. Toch weet 80% van de ondervraagden niet of hij met zijn liquiditeitsproblemen terecht kan bij financiers in de markt. Niet gek, want je bent als ondernemer geen financieringsspecialist: hoe weet je dan waar je aan moet kloppen?

Gelukkig is daarvoor het keurmerk Erkend MKB Financier in het leven geroepen voor klantgericht, passend & verantwoord financieren. Waarover ook Svea beschikt. Want met factoring kopen wij facturen en betalen ze vervolgens direct aan je uit. Zodat je meteen over liquide middelen bezit om te ondernemen. Toegankelijk, flexibel & snel.

→ Lees meer over factoring op p. 2

Liever zelf aan de slag om je liquiditeit te verbeteren? Gebruik onze 6 tips!



„Svea is in 2002 speciaal opgericht om liquiditeit te bieden voor MKB & ZZP ondernemers met factoring”

Ronald van der Starre - CEO



Tijdelijke actie

→ Ga naar svea.nl/gratis-creditcheck/

Doe een gratis creditcheck

En voorkom financiële verrassingen. Krijg gratis & vrijblijvend kredietadvies zodat je weet met wie je zaken doet.

LEES MEER



Non-bancair financieren gewilder dan ooit

In de eerste helft van 2021 gebruikten meer MKB'ers non-bancaire financiering dan in heel 2020. Zo blijkt uit onderzoek van Stichting MKB Financiering. Dit geeft alternatieve financiering een serieuze positie in de markt.

Door de deelnemers is er in de eerste helft van 2021 ruim €1,1 miljard gefinancierd aan 17.755 bedrijven. Opvallend is dat dit aantal bedrijven 32% hoger ligt dan het totaal aantal bedrijven dat in 2020 financiering ontving. 69% van het aantal financie-

ringen bestond bovendien uit lease & factoring. Financieringsvormen die, ook tijdens de Coronacrisis, van toegevoegde waarde bleken voor ondernemers.

Zet deze trend door? Dan nemen non-bancaire financiers straks de rol als grootste geldschieter over van banken.

Op de hoogte blijven over non-bancaire financiering?

Bekijk de website van Stichting MKB Financiering. En blijf op de hoogte van de ontwikkelingen over non-bancaire financiering, zoals crowdfunding, kredietunies, lease, vastgoed, direct lending, MKB beurs & factoring.



Svea is Erkend MKB Financier



- ✓ Daarvoor ontvingen wij een keurmerk van SMF.
- ✓ Dit toont aan dat wij voldoen aan de hoogste eisen voor klantgericht, passend & verantwoord financieren.
- ✓ En bijdragen aan een eerlijk en professioneel financieringsspeelveld.

Actuele ontwikkelingen rondom betalingstermijnen

► MKB krijgt facturen ondanks Corona sneller betaald

Het MKB krijgt facturen nu na gemiddeld 31 dagen betaald, terwijl dit in 2018 nog 35 dagen was. Waarschijnlijk komt dit, doordat bedrijven elkaar tijdens Corona willen steunen, het de hele keten stabiel houdt en er een voorstel op de

plank ligt om de wettelijke betaaltermijn te verlagen. Maar ondanks deze daling kan de huidige betaaltermijn voor ondernemers alsnog te lang zijn. Het is dan goed om te weten dat factoring helpt. Want daarmee verlaag je betaaltermijnen eenvoudig naar 1 dag!

► Wetsvoorstel: betalingstermijn van grootbedrijf aan MKB naar 30 dagen

De maximale betaaltermijn van het grootbedrijf aan het MKB moet worden verlaagd naar 30 dagen. Dit hebben staatssecretaris Keijzer en minister Dekker in een wetsvoorstel naar de Tweede Kamer gestuurd. Keijzer gaf ondernemers zelf de

kans de betaaltermijn terug te dringen, maar de daling is onvoldoende. Een wetswijziging maakt het MKB & ZZP onafhankelijker van het grootbedrijf. Zodat ze meer financiële ademruimte krijgen. Of kies voor factoring!

► Verpandingsverbod heeft langste tijd gehad

Minister Dekker diende een wetsvoorstel in om een verpandingsverbod van facturen te verbieden. Zo moeten bedrijven facturen altijd kunnen inzetten als onderpand voor leningen. Wat kan leiden tot een extra financieringsruimte van

€1 miljard! Want het vergroot de toegang tot financieringen als factoring. En meestal zijn het de grootbedrijven die lange betalingstermijnen en een verpandingsverbod hanteren. Extra fijn dus als je juist de facturen van die opdrachtgevers kunt factoren.

Verlaag betaaltermijnen
naar 1 dag met
factoring

Factoring: de flexibele 3-in-1 financiering

Last van cashflow problemen? Een liquiditeitstekort? Of een verhoogd debiteurenrisico? Dan kan factoring als flexibele non-bancaire financieringsvorm de oplossing zijn. Daarmee financier je je bedrijf eenvoudig met je facturen.

Voor welke ondernemers biedt factoring uitkomst?

► **Starters**
Vliegend starten dankzij directe toegang tot werkkapitaal

► **Groeiers**
Investeren & groeien door meteen geld vrij te maken uit facturen

► **Detacheerders & uitzenders**
Flexibele salarisbetaling dankzij een constante cashflow

► **Groothandels & producenten**
Financiële ruimte voor grote inkoopvolumes & inkoopvoordelen

► **Ondernemers met veel debiteuren**
Focus op de core business door tijd en kosten te besparen

► **Seizoensgebonden ondernemers**
Direct geld in kas na rustige periodes

Hoe werkt factoring?

→ START DIRECT



De werkwijze van factoring via Svea in 5 stappen. Het is géén incasso, maar een financieringsvorm op basis van jouw facturen. In het kort nemen wij je facturen over en betalen deze binnen 24 uur uit.

- 1 Word klant in slechts 48 uur**
Beginnen is simpel. Vraag snel een vrijblijvende offerte aan. Zo kan je al binnen 48 uur na het eerste contact facturen bij ons indienen.
- 2 Draag je facturen aan ons over via de portal**
Stel de factuur na levering op zoals gebruikelijk en voeg onze factoringtekst en bankrekeningnummer hieraan toe. Daarna stuur je de factuur met bijlagen naar Svea via onze online portal of e-mail.
- 3 Wij betalen deze direct aan je uit**
Ingediende facturen betalen we bij akkoord altijd binnen 24 uur uit. Dien je je factuur op een werkdag voor 12:00 uur in? Dan beschik je bij goedkeuring veelal dezelfde dag nog over je geld.
- 4 Svea stuurt je facturen meteen door naar je klant**
Vanaf dit moment pakken wij het proces verder op. Wij sturen jouw facturen na aankoop direct door naar je klant. Dit hoeft je dus niet langer zelf te doen.
- 5 En wij wachten op zijn betaling aan ons**
Overschrijdt je klant de afgesproken betalingstermijn? Wij nemen het debiteurenbeheer uit handen. Vraagstukken lossen we direct op of koppelen we terug. Zo houden we de goede relatie met je klant in stand. Betaalt je klant niet of gaat hij failliet? Je bent 100% verzekerd van je geld, want wij dragen het kredietrisico.

Factoring is simpel gezegd een financieringsvorm op basis van je debiteuren. Met factoring verkoop je je facturen als MKB'er of ZZP'er gelijk na levering van een product of dienst aan een factoringmaatschappij als Svea Financiers. Vervolgens ontvang je direct het geld en wacht het factoringbedrijf op de betaling van jouw klant. Zo financier je je bedrijf eenvoudig met je facturen. En beschik jij meteen over werkkapitaal!

Factoring via Svea:
een 3-in-1 financiering op maat

- 1. Directe betaling facturen**
Voor 12.00 uur ingediend? Vandaag betaald
- 2. Overname debiteurenbeheer**
Zodat je tijd & kosten bespaart
- 3. Géén kredietrisico - 100% verzekerd**
Als opdrachtgevers niet betalen of failliet gaan

Zonder extra kosten! Factoring via Svea verbetert zo je liquiditeit, bespaart je tijd & geeft je zekerheid. Zo word je financieel ontzorgd en kan jij je volledig focussen op het ondernemerschap.

Dat maakt ondernemen mogelijk!

Een flexibel product
In tegenstelling tot traditionele financiering is factoring via Svea uitgebreider & flexibel inzetbaar:

- Al mogelijk vanaf 1 factuur
- Bepaal zelf welke debiteur(en)
- Dagelijks opzegbaar
- Acceptatie o.b.v. jouw debiteur
- 1 vaste prijs (géén boeterentes)
- Zonder omzetsen of minimum bedrag
- Juist voor MKB & ZZP



”Financier je
bedrijf eenvoudig
met je facturen”

Ronald van der Starre - CEO

De voorwaarden zijn dus minimaal!
Zo maken wij ondernemen mogelijk voor MKB'ers & ZZP'ers met een werkkapitaalbehoefte tot €15 miljoen per jaar. Simpel gezegd voldoe je al aan onze voorwaarden als het gaat om: nieuwe zakelijke facturen (b2b), voor afgeronde prestaties op kredietwaardige debiteuren.

En past jouw opdracht hier net niet tussen? Onze dienstverlening is flexibel en wij zijn altijd bereid om samen te zoeken naar mogelijkheden & oplossingen.

Zo kan je soms ook al openstaande facturen verkopen aan Svea. Neem contact met ons op voor meer informatie via 0182 - 62 44 00 of info@svea.nl.

Wat kost factoring via Svea?
De kosten van factoring zijn lager dan je denkt. Wij betalen na de aankoop van jouw factuur direct 100% van het factuurbedrag uit. De factoringkosten gaan daar nog wel vanaf: 2-5% van het factuurbedrag voor rente, risico en beheer.

Het exacte percentage hangt af van het aantal facturen, de betalingstermijn van de debiteur en zijn kredietwaardigheid. Zo kan al tot 98% van het factuurbedrag binnen 24 uur op je zakelijke rekening staan.

En dat is nog niet alles. Want onze prijzen zijn naast laag, ook transparant! Altijd voor een afgesproken vaste prijs.

”Wij kozen
direct voor
factoring:
binnen een jaar zijn we
gegroeid van 1 naar 60
medewerkers”

Edwin de Kwant - klant Svea

Betaalt je klant dus later dan afgesproken? Wij rekenen géén aanvullende kosten of boeterentes.

Ook voeren we zelf het kredietwaardigheidsonderzoek uit. Want door onze 20 jaar ervaring kunnen wij de kredietlimiet zelf bepalen. Dat merk je in onze tarieven.

En dragen wij zelf het kredietrisico. Want Svea maakt geen gebruik van een kredietverzekering. Zo houden we de prijzen laag.

Meer weten over factoring?



LEES MEER

→ Of ga naar [Svea.nl](https://svea.nl)

SVEA

”Dankzij factoring via Svea kan ik belangrijke deals wél aannemen”

De maatwerkoplossing van Svea helpt Progress Biotech groeien in de scale-up fase

Toen Jaap Peters de groei van zijn bedrijf Progress Biotech niet bleek te kunnen financieren bij de bank, nam hij een financieel adviseur in de hand. En met succes: binnen een week zat hij aan tafel met Svea Finans om groeien wél mogelijk te maken. Jaap: “Svea was de enige die deze moderne vorm van financieren aan kon.”



”Svea heeft niet alleen de vorm en uiterlijkheden van professionaliteit, maar handelt daar ook naar”

Jaap Peters

Jaap Peters merkte de opkomende populariteit voor gezondheidsproducten op en zag met zijn achtergrond als Biochemicus een kans. Hij richtte in 2011 Progress Biotech op. Na uitgebreid onderzoek en strenge kwalificatie ging het zich in 2014 focussen op het produceren en leveren van het gezonde ingrediënt ‘Omega 3’ aan bedrijven om bijvoorbeeld in hun voedingsproducten te verwerken. Hoe? Door Omega 3 niet te halen uit een dierlijk product, zoals vis, maar uit een eencellig plantje: algen. Het voedsel dat vissen nuttigen om Omega 3 binnen te krijgen.

Banken terughoudend bij niet aantoonbare groei
En wat bleek? Jaap zijn gevoel was juist. Er was vraag naar zijn specialistische en hoog gecertificeerde product. Progress Biotech ging een groeifase in. Ze bouwde een relatie op met grote marktspelers die graag met Progress Biotech samen wilden werken. Maar het starten van zijn eigen bedrijf in deze sector vergt een lange adem met veel investeringen en aanloopkosten. Toen zijn klanten grotere orders gingen plaatsen, was zijn werkkapitaal bij de bank niet toereikend om deze zelfstandig te financieren.

Jaap: “Als je een bedrijf start, stop je er eigen geld in. Maar op een gegeven moment is dat op. Dan ga je in gesprek met een bank over de financiering van je onderneming. Een van de grotere banken heeft ons destijds geholpen aan een rekening-courantkrediet. Maar helaas zijn zij weinig flexibel, omdat ze onder toezicht staan. Als je dan harder gaat groeien, zijn banken erg terughoudend om snelle groei te financieren. Traditionele factoring via de bank was daarom geen optie.”

Progress Biotech & Svea: een perfecte match
Jaap besloot om verder te kijken en is op advies van de bank in gesprek gegaan met een adviseur van Credion Rotterdam. Credion adviseerde Svea met de woorden: “zij doet een modernere vorm van factoring dan aan banken verbonden factoring-maatschappijen.” Op die manier kwam Jaap in contact met onze accountmanager Emiel Gerritsen.

Emiel: “Ik herinner me nog dat onze contactpersoon bij Credion een interessante casus aan ons voorlegde met de vraag hier een eerste beeld van te vormen. Progress Biotech levert haar producten aan zeer

”Svea was de enige die deze moderne vorm van financieren aan kon”

Jaap Peters

kredietwaardige (Triple-A) debiteuren en factureert na levering. Dit matcht uitstekend met onze voorwaarden. Daarom maakten wij direct een voorstel op maat. Binnen een week zaten we samen met Credion bij Jaap aan de koffie voor een presentatie over algen en de producten die Progress Biotech vervaardigt.” Ook Jaap had direct een goed gevoel bij Svea. “Svea heeft hele korte lijntjes. Ze reageerde heel snel en aan het einde van de eerste meeting wisten we precies wat we van elkaar konden verwachten. Ik dacht: dit is voor zeker 80% geregeld.”

Svea stelt vragen om iets wél mogelijk te maken
Emiel: “Dat is ook wat we willen uitstralen: klantgericht zijn, professioneel overkomen

en een gesprekspartner zijn die niet alleen voor het geld zorgt, maar ook meedenkt en -luistert.” Jaap is het daar niet helemaal mee eens. “Jij zegt: ‘professioneel overkomen’, ik vind het meer ‘professioneel handelen’. Svea heeft namelijk niet alleen de vorm en uiterlijkheden van professionaliteit, maar handelt daar ook naar.”

“Dankjewel Jaap”, zegt Emiel. “Professioneel handelen is uiteraard belangrijk, maar luisteren naar de behoefte van de klant is in de basis nog belangrijker voor een goede dienstverlening. Eerst luisteren en dan pas praten, dat staat bij Svea voorop. We vragen de klant: wat is je situatie, wens en het bedrijfsproces? Dan kijken we vervolgens hoe wij daar aansluiting bij kunnen vinden.”

Jaap: “Svea stelt daarbij vragen om het wel mogelijk te maken. Dat is een stuk prettiger dan de traditionele benadering van een bank die niet in kan spelen op snelle groei, ook al heb je orders van Triple A-klanten.” Volgens Emiel is dat waarin Svea zich wil onderscheiden van banken. “Door het persoonlijke contact willen wij echt gaan begrijpen wat onze klant doet. Zo kunnen wij onze dienstverlening afstemmen per situatie en kom je tot een betere invulling dan andere partijen.”

Factoring op maat: buitenlandse debiteuren & dollarfacturen
Door oprechte interesse te hebben in de ondernemer en zijn bedrijf, zoekt Svea graag naar een oplossing op maat. Zo ook voor Progress Biotech. Emiel: “Wij bieden

Progress Biotech factoring op de facturen van 2 klanten. Deze klanten zijn van oorsprong Zweeds en Duits. Een goede reden om te factoren via Svea, want wij kopen ook facturen van buitenlandse debiteuren aan.”

Voor Jaap was het bovendien heel belangrijk om een deel van zijn geld in dollars te laten uitbetalen. “Mijn inkoop voldoe ik met dollars, zo dek ik mijn valutarisico af.” Ook met die behoefte was Jaap bij Svea aan het juiste adres. Emiel: “In tegenstelling tot andere factoringmaatschappijen kopen wij ook vorderingen aan in dollars. Daardoor factoren wij zowel euro- als dollarfacturen van Progress Biotech. Omdat Jaap een aanzienlijk deel van de kosten niet hoefde te factoren, besloten we bovendien tot 60% netto van de vorderingen aan te kopen in plaats van 100%.” Jaap: “Svea was de enige die deze moderne vorm van financieren aan kon.”



Keuzevrijheid & acceptatie op basis van debiteuren: Svea maakt het mogelijk
Voor Jaap was voornamelijk de flexibiliteit reden om te kiezen voor Svea in plaats van de bank. Emiel: “Bij traditionele factoringmaatschappijen moet je al je klanten en omzet overdragen. Dat lukte in deze casus niet. Bij Svea mag je zelf bepalen van welke klanten je de facturen overdraagt. Progress Biotech had duidelijk behoefte om facturen met grote volumes van 2 klanten te gaan factoren. Daardoor kan je bijna niet anders dan een moderne factoringpartner, als Svea, hebben voor je werkkapitaal.”

Ook is Jaap erg te spreken over de acceptatiecriteria. “Svea keek niet alleen naar mijn onderneming, maar ook naar de kredietwaardigheid van mijn debiteuren. Is het bedrijf dat de order plaatst solide? Voldoet de order aan de juiste kenmerken? En voldoen de producten aan de eisen

van deze klant? In dat opzicht ben ik blij verrast.”

Groeien in de scale-up fase dankzij Svea
De dienstverlening van Svea is voor Progress Biotech zeker van toegevoegde waarde. Jaap: “Dankzij factoring via Svea kan ik belangrijke deals nu wél aannemen en groeien. Zonder financiering moet ik bijvoorbeeld uitleggen aan mijn klant dat ik een vooruitbetaling van hem nodig heb. Dat wekt een hele rare indruk. En ik verlies onderhandelingsruimte om mijn prijs in stand te houden. Gelukkig is dit met de hulp van Svea niet aan de orde.”

Bevindt jouw bedrijf zich ook in de scale-up fase en wil je doorgroeien? En ben je benieuwd wat Svea met factoring voor jou kan betekenen? Neem dan vrijblijvend contact met ons op, we vertellen je graag meer!

”Door het persoonlijke contact willen wij echt gaan begrijpen wat onze klant doet.

Zo kunnen we onze dienstverlening afstemmen per situatie”

Emiel Gerritsen



Over Progress Biotech

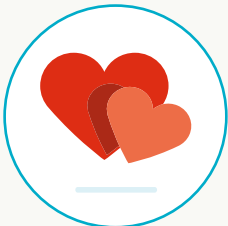
Progress Biotech is een Nederlands bedrijf dat zich richt op hoogwaardige biotechproducten voor voeding, nutraceutische en farmaceutische toepassingen.

Zij biedt in het bijzonder verschillende soorten DHA algenolie aan met het gezonde ingrediënt ‘Omega 3’. Dit kunnen bedrijven vervolgens in hun voedingsproducten verwerken.

Progress Biotech is bovendien ISO gecertificeerd. Dit betekent dat (de ontwikkeling van) haar producten aan de hoogste kwaliteitseisen voldoet.

Svea: méér dan alleen een financier

Svea Finans is in 2002 speciaal opgericht om met factoring liquiditeit te bieden voor MKB en ZZP ondernemers. Zodat zij hun zakelijke ambities wél kunnen realiseren. Want in tegenstelling tot traditionele geldverstrekkers willen wij iedereen de kans geven om te kunnen ondernemen. Dit doen we door méér dan alleen een financier te zijn voor ondernemers.



Persoonlijk

Bij Svea heb je 1 vaste sparringspartner die van A tot Z op de hoogte is en met je meedenkt. Zo houden we de lijntjes kort. En met succes! Klanten geven onze service een 8,8.



Expert

Met 20 jaar ervaring kent Svea de behoeftes van ondernemers. En krijg je advies op maat. Ook zijn wij onderdeel van de Svea Group met Zweedse banklicentie en Erkend MKB Financier.



Flexibel

Vul factoring naar eigen wens in: al mogelijk vanaf 1 factuur. En is je opdracht net anders dan onze minimale voorwaarden? Dan zoeken we samen naar een oplossing.

Klanttevredenheid

“Klanten waarderen onze service met een 8,8”

Erik van der Linden - Accountmanager



Inkoopgarantie met factoring is hét flexibele alternatief om jouw inkoop te financieren

Uniek in de financieringsmarkt inkoopgarantie met factoring

Inkoopgarantie met factoring via Svea is hét alternatief voor inkoopfinanciering. Deze dienst biedt uitkomst voor groothandels, producenten en andere MKB'ers die bij een leverancier moeten inkopen, om de bestelling gereed te maken en te leveren. Svea geeft inkoopgarantie aan de leverancier voor de betaling van de inkoopfactuur met factoring. Daardoor kan jij grote orders wél aannemen.

De 5 voordelen van inkoopgarantie met factoring

- 1 Je bent verzekerd van de opdracht, omdat je grote, omvangrijke bestellingen nu wél aan kunt nemen
- 2 De inkoopfactuur van je levering wordt op tijd betaald, waardoor je kunt profiteren van inkoopvoordelen, zoals kortingen
- 3 Je beschikt direct over je geld voor de opdracht, zodat je een volgende inkoop mogelijk zelf kunt financieren
- 4 Uitbesteding van het debiteurenbeheer levert jou tijd en dus kostenbesparing op
- 5 Je bent 100% verzekerd voor faillissement van je klant, want wij nemen ook het kredietrisico over

Wil de bank geen krediet verstrekken voor inkoopfinanciering? Wil je leverancier geen leverancierskrediet afgeven? En heb je onvoldoende geld in kas om de factuur zelf vooruit te betalen? Dan is het knap lastig de inkoop voor jouw opdrachtgever te financieren. En lijkt die interessante opdracht aan je neus voorbij te gaan.

Maar gelukkig kan je dit probleem eenvoudig tackelen met behulp van de maatwerkoplossing van Svea. Want speciaal voor het MKB met financieringsbehoefte aan de inkoopzijde bieden wij hét alternatief voor leverancierskrediet. Namelijk inkoopgarantie met factoring, zodat je je leveranciers wél kunt betalen.

En hiervoor kom je veel sneller in aanmerking dan voor een reguliere inkoopfinanciering bij de bank. Want voor inkoopgarantie met factoring heb je géén waterdicht businessplan nodig. Bovendien zijn niet jouw jaarcijfers leidend bij de aanvraag, maar die van jouw opdrachtgever, oftewel de debiteur. Hoe inkoopgarantie met factoring precies werkt, leggen we daarom graag aan je uit!

Hoe werkt inkoopgarantie met factoring?

Met een infographic en 7 stappen leggen wij graag aan je uit hoe inkoopgarantie met factoring werkt.

1 Wij geven een betalingsgarantie aan je leverancier

Je krijgt een grote order van je opdrachtgever. Om die te leveren, moet je goederen inkopen. Maar wat als je onvoldoende eigen middelen hebt om de bestelling vooraf te financieren? Start en maak gebruik van inkoopgarantie met factoring om deze inkoop te financieren. Wij geven dan garantie aan jouw leverancier dat Svea de inkoopfactuur aan hem voldoet.

2 Jouw leverancier levert je de benodigde producten

Zodat jij de bestelling gereed kunt maken voor je opdrachtgever.

3 Jij levert de producten aan je opdrachtgever

Door de garantie van Svea kan jij je klant direct blij maken met zijn bestelling.

4 De inkoop- en verkoopfactuur stuur je door naar Svea

De ontvangen inkoopfactuur van je leverancier betaal je niet, maar stuur je samen met je verkoopfactuur naar ons. De verkoopfactuur kopen wij aan voor factoring.

5 Svea betaalt de inkoopfactuur gelijk aan je leverancier

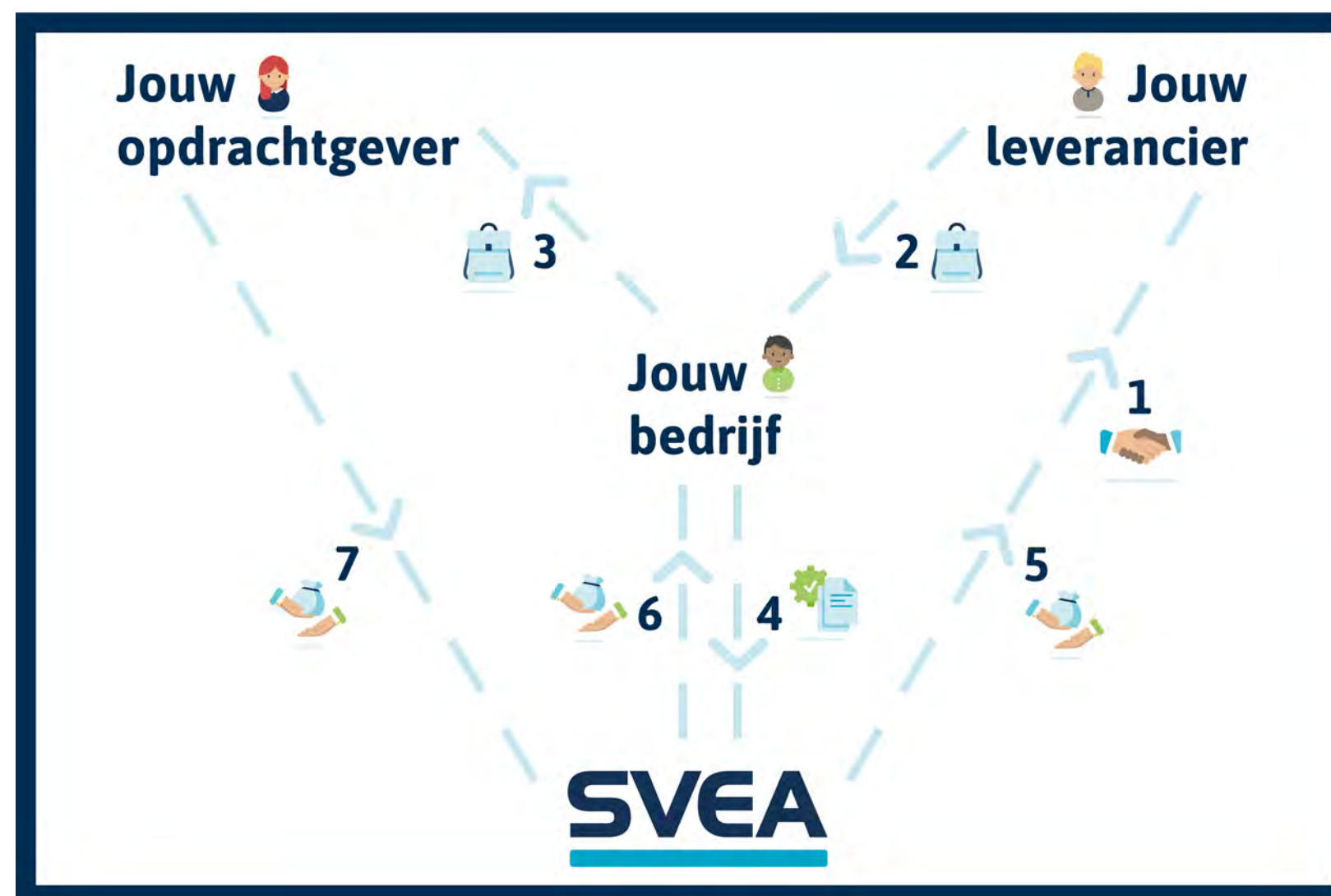
Zodat jij aan je betalingsverplichting richting de leverancier hebt voldaan.

6 Het verschil tussen de facturen betalen we direct aan jou

Hier gaan onze factoring kosten wel vanaf. Zo staan wij weer quitte met het voorgeschoten inkoopbedrag én hoef jij de betalingstermijn van de verkoopfactuur niet te overbruggen. Waardoor je een volgende inkoop wellicht zelf kunt financieren.

7 Jouw opdrachtgever voldoet zijn betaling aan Svea

En betaalt hij later dan de afgesproken betalingstermijn? Geen zorgen, wij nemen het debiteurenbeheer uit handen. Zo blijft de goede relatie tussen jou en je klant in stand. Gaat jouw opdrachtgever zelfs failliet? Met de verkoop van jouw factuur via factoring hebben wij ook het kredietrisico van jou overgenomen. Hierdoor ben jij 100% verzekerd van je geld.



Win-win-win-situatie

Maak je dus gebruik van inkoopgarantie met factoring via Svea? Dan groeit zowel jouw bedrijf als je leverancier én jouw opdrachtgever. Een win-win-win-situatie!

Zitten er ook nadelen aan inkoopgarantie met factoring?

De leverancier moet de betaling op deze manier wel accepteren. Over het algemeen is dit geen probleem, maar je moet het wel even van tevoren overleggen.

Je inkoop financieren door middel van inkoopgarantie met factoring werkt makkelijker, sneller en flexibeler, maar kost over het algemeen wel iets meer dan een leverancierskrediet bij de bank. Weeg de hogere kosten daarom goed af tegen de voordelen of vraag onze specialisten hierover om advies.

Kom ik in aanmerking voor inkoopgarantie met factoring via Svea?
Grote kans van wel! Want er gelden

slechts een aantal voorwaarden om voor inkoopgarantie met factoring via Svea in aanmerking te komen. Het moet gaan om:

- Nieuwe zakelijke facturen
- Voor afgeronde prestaties
- Bij voorkeur voor een aaneengesloten transactie

En is de situatie net anders? Wij zijn altijd bereid te zoeken naar mogelijkheden.



Meer weten over stapelfinanciering?

Lees ons artikel & ontdek meer! →

Zo combineer & creëer je jouw ideale mix met stapelfinanciering, want 1 + 1 = 3.



SVEA

Svea Finans maakt ondernemen mogelijk met Factoring

Financier jouw bedrijf met je facturen



Meer over factoring

Als MKB'er of ZZP'er werkkapitaal nodig? Verkoop je facturen en ontvang direct geld.

LEES MEER



Gratis creditcheck

Voorkom financiële verrassingen. Krijg gratis kredietadvies, zodat je weet met wie je zaken doet.

LEES MEER



Factoring aanvragen?

Starten is simpel! Vraag snel een vrijblijvende offerte aan en ontdek wat Svea voor je kan betekenen.

START DIRECT



→ Of ga naar [Svea.nl](https://www.svea.nl)

Blijf op de hoogte!



Lees onze artikelen & tips



Volg ons op social media



”Realiseer eenvoudig je ondernemersambities met factoring”

Rutger van der Starre - COO